

першочергові заходи щодо її реалізації. Цей документ потрібен для створення сприятливих умов для подальшого розвитку в Україні громадянського суспільства та запровадження ефективного механізму взаємодії його інститутів з органами виконавчої влади й місцевого самоврядування.

Звичайно, Україна вже зробила й у подальшому майбутньому буде робити кроки до побудови правової держави. Уже відбулися й відбуваються зрушення в оціненні прав і свобод людини. Про це свідчить і те, що Україна визнала юрисдикцію європейських інститутів захисту прав і свобод людини. Але, на жаль, значна частина ознак правової держави в нашій країні є поки що лише формальними.

Задніпровська Д.
НТУ «ХПІ»

ПРАВОВЕ РЕГУЛЮВАННЯ ВІДНОСИН КУПІВЛІ-ПРОДАЖУ В УКРАЇНІ

Актуальність досліджуваного питання зумовлено розвитком ринкових відносин в Україні, зростанням кількості ринкових операцій і потребою правового регулювання та юридичного консультування відносин між продавцями й покупцями на ринку.

За ст. 654 Цивільного кодексу України, договір купівлі-продажу – це договір, за яким продавець зобов’язується передати майно у власність покупцеві, а покупець зобов’язується прийняти майно і сплатити за нього певну грошову суму. Правова мета згаданого договору – перенесення покупцеві права власності на річ, яка є товаром.

Цей договір має такі юридичні властивості:

1) завжди є оплатним договором: набуваючи майно у власність, покупець сплачує за нього продавцеві ціну, указану в договорі;

2) є двостороннім договором: зумовлений взаємним виникненням у кожної зі сторін прав і обов’язків. З укладенням такого договору продавець приймає на себе обов’язок передати покупцеві певну річ і водночас набуває права вимагати її оплати, а покупець зобов’язаний здійснити оплату придбаної речі й водночас набуває права вимагати від покупця її передання;

3) є реальним (коли передання товару продавцем є підставою для укладення договору купівлі-продажу) і консенсуальним (коли сторони

досягли домовленості між собою стосовно істотних умов договору і продавець зобов'язується передати покупцеві товар).

В Україні існують такі види договору купівлі-продажу: роздрібною торгівлі, поставки, контрактації сільськогосподарської продукції, постачання енергетичних та інших ресурсів через приєднану мережу.

Аналіз наукової літератури з досліджуваного питання свідчить про нагальну потребу подальшого вивчення відносин купівлі-продажу в цивільному праві.

Іванова М.
НТУ «ХП»

ЮРИДИЧНИЙ КОНФЛІКТ: ВИЗНАЧЕННЯ, ВИДИ, ШЛЯХИ РОЗВ'ЯЗАННЯ

Актуальність теми дослідження. Виникнення й розвиток права із самого початку пов'язані з визріванням і конкуренцією численних та різноманітних соціальних інтересів і потреб, зокрема із прагненням соціуму, індивідів до справедливості, гармонії і стабільності, до зменшення соціальної напруги й суперечок. Здійснення глибоких державно-правових перетворень в Україні супроводжується не тільки загостренням соціально-правових суперечностей, поширенням юридичних колізій, а й посиленням конфліктів правової дійсності. Наявність цих тенденцій свідчить, якого великого значення набуває філософсько-правовий і конфліктологічний аналізи процесу виникнення, розвитку й вирішення юридичних конфліктів.

Юридичний конфлікт є різновидом соціального конфлікту, в основі якого – протилежність поглядів, інтересів, потреб двох або декількох суб'єктів, що призводить до їхнього протиборства. Сучасний соціально-економічний і політичний стан в Україні зумовлює збільшення потенційної можливості виникнення найрізноманітніших конфліктів. Юридичний конфлікт в його «чистому» вигляді можна подати як протиборство суб'єктів права з приводу застосування, порушення або тлумачення правових норм.

Юридична колізія та правовий конфлікт – це однопорядкові категорії, які, однак, не слід змішувати. Правовий конфлікт є вкрай різкою формою загострення юридичної колізії. Проте це не означає, що