

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ УКРАИНЫ

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ  
«ХАРЬКОВСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ»

**Е. В. Назаренко**

## **Национальная экономика**

**КОНСПЕКТ ЛЕКЦИЙ**  
для иностранных студентов

Утверждено  
редакционно-издательским  
советом университета,  
протокол № 2 от 12.12.2013

Харьков  
НТУ «ХПИ»  
2015

УДК 33(4УКР)(075)  
ББК 65.01(4УКР)я7  
НЗ5

**Рецензенты:**

Е. В. Попадинец, канд. экон. наук, доц.  
(Харьковский национальный автомобильно-дорожный университет)  
Т. В. Рябова, канд. экон. наук, доцент  
(Национальный технический университет «ХПИ»)

Конспект лекцій складений відповідно до основних положень програми дисципліни «Національна економіка». Велика увага приділяється характеристиці основних понять та категорій дисципліни, наведені питання для самоконтролю, перелік тем рефератів та список джерел інформації для їх написання.

Видання призначене для іноземних студентів економічних спеціальностей.

**Назаренко Е. В.**

НЗ5      Национальная экономика : конспект лекций для иностр. студ. [эконом. спец.] / под ред. С. И. Архиреева, Н. Б. Решетняк. – Х. : НТУ «ХПИ», 2015. – 64 с.

ISBN

Конспект лекций составлен в соответствии с основными положениями программы дисциплины «Национальная экономика». Большое внимание уделяется характеристике основных понятий и категорий учебной дисциплины, приведены вопросы для самоконтроля, перечень тем рефератов и список источников информации для их написания.

Издание предназначено для иностранных студентов экономических специальностей.

Ил.: 4. Табл.: 3. Библиогр.: 16 назв.

УДК 33(4УКР)(075)  
ББК 65.01(4УКР)я7

ISBN

© Назаренко Е.В., 2015

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>Вступление .....</b>	<b>5</b>
<b>Тема 1. Национальная экономика: общее и особенное .....</b>	<b>5</b>
1.1. Предмет национальной экономики .....	5
1.2. Особенности современного этапа развития национальной экономики Украины .....	7
Вопросы для самоконтроля.....	8
<b>Тема 2. Экономические теории и основные модели национальной экономики .....</b>	<b>8</b>
2.1. Понятие национальной экономики в экономических теориях и школах.....	9
2.2. Наиболее известные модели национальной экономики .....	10
2.3. Особенности модели развития экономики Украины .....	11
Вопросы для самоконтроля.....	11
<b>Тема 3. Региональные аспекты национальной экономики .....</b>	<b>12</b>
3.1. Структуризация национальной экономики в региональном аспекте .....	12
3.2. Критерии инвестиционной привлекательности региона .....	13
3.3. Направления повышения эффективности региональной политики государства .....	14
Вопросы для самоконтроля.....	14
<b>Тема 4. Теория общественного благосостояния и социально-рыночной экономики .....</b>	<b>14</b>
4.1. Сущность и факторы общественного благосостояния.....	15
4.2. Экономические теории общественного благосостояния .....	17
4.3. Показатели измерения социального неравенства.....	17
Вопросы для самоконтроля.....	19
<b>Тема 5. Характеристика экономического потенциала .....</b>	<b>19</b>
5.1. Сущность социально-экономического потенциала страны.....	19
5.2. Компоненты социально-экономического потенциала страны .....	20
Вопросы для самоконтроля.....	23
<b>Тема 6. Институциональные факторы развития национальной экономики ..</b>	<b>23</b>
6.1. Базисные институты национальной экономики .....	23
6.2. Становление институтов частной собственности и конкуренции в переходной экономике .....	25
6.3. Институты контрактного права и предпринимательства в переходной экономике .....	25
Вопросы для самоконтроля.....	26
<b>Тема 7. Инфраструктура национального рынка .....</b>	<b>27</b>
7.1. Сущность инфраструктуры национального рынка .....	27
7.2. Характеристика элементов рыночной инфраструктуры.....	27
7.3. Организация финансовой инфраструктуры .....	29
Вопросы для самоконтроля.....	31

<b>Тема 8. Государственное регулирование экономики .....</b>	<b>31</b>
8.1. Роль государственного суверенитета в развитии национальной экономики .....	31
8.2. Формы и методы государственного регулирования экономики .....	32
8.3. Принципы деятельности и функции системы государственного управления .....	33
8.4. Система органов государственного управления .....	34
Вопросы для самоконтроля .....	35
<b>Тема 9. Структура хозяйственного комплекса .....</b>	<b>35</b>
9.1. Структура хозяйственного комплекса национальной экономики .....	35
9.2. Особенности межотраслевых комплексов в Украине. Задачи совершенствования межотраслевых комплексов .....	36
Вопросы для самоконтроля .....	42
<b>Тема 10. Структурная перестройка национальной экономики .....</b>	<b>42</b>
10.1. Виды экономической структуры национальной экономики .....	42
10.2. Направления структурной перестройки национальной экономики .....	44
10.3. Конкурентоспособность национальной экономики .....	46
Вопросы для самоконтроля .....	48
<b>Тема 11. Программирование и прогнозирование национальной экономики ..</b>	<b>48</b>
11.1. Программирование социально-экономического развития страны и виды государственных программ .....	48
11.2. Способы прогнозирования развития национальной экономики .....	50
Вопросы для самоконтроля .....	52
<b>Тема 12. Политика экономического роста национальной экономики .....</b>	<b>52</b>
12.1. Экономический рост национальной экономики и способы его измерения .....	52
12.2. Стратегия экономического роста страны. Роль государства в стимулировании экономического роста .....	54
Вопросы для самоконтроля .....	56
<b>Тема 13. Институциональные формы интеграции в мировое хозяйство.....</b>	<b>56</b>
13.1. Характеристика открытости национальной экономики.....	57
13.2. Принципы интеграции национальной экономики в мировую экономическую систему .....	57
13.3. Обеспечение безопасности национальной экономики страны.....	59
Вопросы для самоконтроля .....	60
<b>Тематика рефератов.....</b>	<b>61</b>
<b>Список источников информации .....</b>	<b>63</b>

## **ВСТУПЛЕНИЕ**

Данный конспект предназначен для иностранных студентов, изучающих дисциплину «Национальная экономика».

Целью изучения дисциплины является развитие у студентов аналитического мышления в сфере экономики, что приобретает все большее значение в условиях углубления интеграционных процессов, использования достижений науки и техники, стремления к росту жизненного уровня населения.

Конспект составлен в соответствии с учебной программой дисциплины «Национальная экономика». В нем кратко представлены основные особенности национальных моделей организации общества в разных странах: цивилизованно рыночных, трансформирующихся из командно-административной системы, остающихся тоталитарными.

Вопросы к темам направлены на усвоение студентами наиболее важных категорий изучаемой дисциплины, закрепление экономической лексики и выработку научного стиля речи. В завершение приведен перечень тем рефератов и список источников информации для их написания.

### **Тема 1. НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА: ОБЩЕЕ И ОСОБЕННОЕ**

1.1. Предмет национальной экономики.

1.2. Особенности современного этапа развития национальной экономики Украины.

#### **1.1. Предмет национальной экономики**

Термин «**национальная экономика**» имеет несколько значений:

1. Продукт исторического развития данного общества, результат экономической деятельности многих поколений населения страны.

2. Современная хозяйственная система, совокупность всех отраслей и регионов, объединённых в целостный организм многосторонними экономическими связями.

3. Научная дисциплина, возникшая в 20 веке, когда стал возможен анализ развития стран с помощью статистического материала.

Условиями возникновения национальной экономики служат:

1. Взаимозависимость и активное взаимодействие основных экономических субъектов – индивидов, домохозяйств, производителей, государства в процессе экономической деятельности.

2. Наличие верховной власти, которую определяют все субъекты экономической деятельности.

3. Духовное и ментальное единство, параллелизм в поведении населения, однородность реакций, что придаёт экономическому сообществу определённую целостность.

**Предметом** дисциплины «Национальная экономика» является вся совокупность производительных сил, экономических отношений, социокультурных, политических, морально-этических традиций и ценностей ведения хозяйственной деятельности, которые установились в некотором государстве и влияют на особенности ее экономического развития.

Признаки национальной экономики как сложного хозяйственного организма:

1. Прямые и обратные связи между элементами социально-экономической системы – рынками ресурсов, товаров и услуг, основными субъектами социально-экономической системы и секторами экономики.

2. Иерархичность структуры национальной экономики включает микроэкономический уровень (экономика домохозяйств), мезоэкономический уровень – (отрасли экономики) и макроэкономический уровень – экономические процессы страны в целом.

3. Управляемость как результат саморегулируемости рыночной экономики и вмешательства в экономику государства. Общество делегирует государству полномочия правового и институционального оформления экономических отношений (существует властное принуждение).

4. Динамичность – способность адаптации к изменениям. Сегодня факторами развития становятся: знание, наука, технологии, информационные системы, увеличение уровня наукоемкого и качественного развития национальной экономики.

5. Целостность предполагает тесные связи между отраслями, сферами, хозяйственными комплексами.

6. Открытость заключается в том, что современная национальная экономика развивается как часть мировой экономики.

В условиях глобализации все страны ищут модели развития, которые активизируют национальные конкурентные преимущества, что позволяет противодействовать международной конкуренции и неопределенности рынка. Национальная экономическая система выступает **объектом** изучения научной дисциплины «Национальная экономика».

Курс «Национальная экономика» отражает научные подходы к определению стратегии социально-экономического развития страны, исходя из его конкурентных преимуществ и имеющихся недостатков.

Национальная экономика входит в блок конкретно-экономических наук, она показывает, каким образом нужно сочетать теоретические подходы различных экономических школ (классической, исторической, кейнсианской, институциональной) с реальными процессами функционирования конкретной экономики. Поскольку национальная экономика состоит из политической, социальной и экономической подсистем, то она как научная дисциплина не является обособленной от психологии, философии, социологии, этнографии, демографии, истории.

Важнейшими показателями уровня развития национальной экономики являются **валовой внутренний продукт (ВВП)** и **национальное богатство**.

ВВП – это совокупность конечных продуктов, произведенных на территории страны всеми предприятиями и домашними хозяйствами, независимо от их национальной принадлежности, которые осуществляют производственную деятельность и находятся на ее территории не менее года.

Национальное богатство – это совокупность произведенных и накопленных обществом материальных и духовных благ, приобретенных в течение всего его существования, а также природный потенциал страны.

## **1.2. Особенности современного этапа развития национальной экономики Украины**

Современный этап развития национальной экономики Украины характеризуется следующими особенностями:

1. Реформируются отношения собственности на основе разгосударствления. Объемы промышленного производства предприятий негосударственного сектора в Украине выросли с 18,2 % в 1992 году до 82 % в 2010 году.

2. Создаются условия для предпринимательства, поддержки малого и среднего бизнеса.

3. Происходит становление рынка капиталов, что предполагает накопление денежных активов, материальных ценностей, рост человеческого и информационного ресурсов для интенсивного общественного воспроизводства.

4. Были созданы условия для первоначального накопления капитала. При этом отсутствует сильный финансовый рынок. Капитал отечественных компаний является или переоцененным или недооцененным. Институт доверия между субъектами хозяйствования, который является одной из главных качественных характеристик бизнеса наряду с финансовыми показателями, только зарождается.

5. Задачей реформ стало создание двухуровневой банковской системы.

6. Изменяется роль государства в хозяйствующей системе. Государственное управление переходит на принципы функционального, ситуационного управления, индикативного планирования, увеличение роли местных органов самоуправления и субъектов хозяйствования.

7. Создается структура экономики по отраслям и народнохозяйственным комплексам, поскольку после распада СССР в Украине производилось лишь 20 % конечного продукта. Определяются стратегические приоритеты, создаются условия для системы экономики открытого типа

### **Вопросы для самоконтроля**

1. Что изучает национальная экономика как наука?
2. Каковы важнейшие показатели уровня развития национальной экономики?
3. Каковы преимущества и недостатки менталитета Вашей страны?
4. Расскажите об экономической политике в Вашей стране.

## **Тема 2. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ТЕОРИИ И ОСНОВНЫЕ МОДЕЛИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ**

2.1. Понятие национальной экономики в экономических теориях и школах.

2.2. Наиболее известные модели национальной экономики.

2.3. Особенности модели развития экономики Украины.

## **2.1. Понятие национальной экономики в экономических теориях и школах**

В своих трудах экономисты зачастую отражали национальный колорит своей страны. В работах А. Смита, Д. Рикардо, Д. Милля – экономистов классической английской школы – показана определяющая роль материального производства, разделения труда, механизма свободной конкуренции и рыночных законов. Но создателями национально-экономического направления в экономических исследованиях считается немецкая историческая школа.

Представители немецкой исторической школы считали главным своеобразие исторического опыта каждой страны, ее национальные особенности.

О влиянии религии на развитие духа предпринимательства и инициативы писал В. М. Вебер. Политические и религиозные идеи – самостоятельный фактор экономического развития. Нравственная строгость, которую формирует религия, ведет к деловой честности предпринимателя. Религия (особенно протестантизм) культивирует чувство собственного достоинства, индивидуализма. Человек своими успехами должен доказать, что он «избранный Богом».

Автором политики «среднего пути» является В. Ойкен (1891–1950): «Основы национальной экономики» (1939), «Основные принципы экономической политики» (1954). Ключевое звено его концепции – экономический порядок – это совокупность институций, необходимых для принятия хозяйственных решений, органы государственного урегулирования. Это означает необходимость компромисса между предпринимательскими союзами, профсоюзами и органами госрегулирования.

В. Ойкен предлагает типологию экономических политик:

1. В плано-централизованном хозяйстве руководители превращаются в неконтролируемые группировки, общественные интересы не реализуются, что ведет к неизбежности отмирания.

2. Политика среднего пути – государственное вмешательство в экономику, компромисс между рынком и планом. Перераспределение ресурсов, политика «полной занятости», конъюнктурное регулирование.

3. При конкурентном порядке рамочные условия, создаваемые государством, способствуют развитию конкуренции. Важно ограничение монополий, которые ведут к экономическим потерям.

4. Точечная экономическая политика включает политико-правовые действия по решению отдельных проблем, защиту интересов конкретных

сфер. Но это ведет к нарушению комплексности экономики, перекосам в совокупном спросе, денежным расстройствам.

Подходы В. Ойкена остаются актуальными и поныне.

Разнообразие моделей национальных экономик обусловлено:

- особенностями исторического развития различных стран и менталитета населения;
- состоянием национальной экономики и уровнем соотношения рынка и государственного регулирования экономики;
- геополитическим положением страны в мировой экономической системе.

## **2.2. Наиболее известные модели национальной экономики**

Наиболее известными являются следующие **модели** национальных экономик:

1. Либеральная (американская) модель, которая допускает различные формы частной собственности, поощряет деятельность предпринимателей. Задача государства – создать эффективные правила экономической «игры», способствовать инновационной деятельности. Много средств вкладывается в образование, науку. 75 % национального богатства США создается за счет человеческого капитала. Поддерживается лидерство на рынке научно-технологических исследований.

2. Регулируемая рыночная модель (западноевропейская) характеризуется рыночным либерализмом в сочетании с жестким государственным регулированием экономики. Примеры: французский «дерижизм», английский «тэтчеризм». Государство определяет стратегию развития, влияет на цены, пошлины, технические нормы, ведет антимонопольную политику. К преимуществам данной модели относится международная интеграция в европейском сообществе.

3. Социально-ориентированная рыночная модель (разновидность предыдущей), модель Германии. Характерна социальная защита населения, активное перераспределение доходов, значительные социальные программы. Увеличивается доля среднего класса.

4. Японская модель опирается на сильную структурную политику государства, использование национальных традиций в менеджменте, дух семьи, объединение вокруг «большого дела», концентрацию на актуальных про-

блемах. В 60-х годах в Японии использовалась модель межотраслевого баланса Василия Леонтьева.

5. Олигархическая модель предполагает подчинение интересов государства выгодам финансово-олигархических групп (примеры – страны Латинской Америки).

6. Догоняющая модель рыночной экономики ставит целью за короткий срок стать постиндустриальной на основе внедрения новых технологий, достижений науки, формирования национальных кадров (Китай, Тайвань, Гонконг, Южная Корея, Индия, Таиланд, Малайзия, Вьетнам). Характерно активное использование иностранного капитала и технологий.

7. В социально-рыночной экономике (шведская модель) – на первое место выходят социальные цели.

### **2.3. Особенности модели развития экономики Украины**

Согласно классификации Всемирного банка Украина относится к группе стран с переходной экономикой и уровнем дохода ниже среднего (до 3000 долларов на человека в год).

**Переходная экономика** – это особенное состояние экономической системы на этапе ее становления и реформирования. Основными чертами переходной экономики выступают нестабильность, альтернативный характер развития, противоречивость, историчность.

Конечной целью переходных процессов в Украине являются:

– формирование динамичной, самодостаточной, социально ориентированной модели общества, управляемой социально ответственным государством при поддержке всего гражданского общества.

– достижение макроэкономической стабилизации и экономического роста на базе эффективного использования экономических ресурсов общества.

### **Вопросы для самоконтроля**

1. Каков уровень доходов населения в Вашей стране?
2. Является ли актуальной теория экономического порядка В. Ойкена?
3. Какие модели национальной экономики способствуют наиболее быстрому развитию страны?
4. Каковы цели переходной экономики?

### **Тема 3. РЕГИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ**

- 3.1. Структуризация национальной экономики в региональном аспекте.
- 3.2. Критерии инвестиционной привлекательности региона.
- 3.3. Направления повышения эффективности региональной политики государства.

#### **3.1. Структуризация национальной экономики в региональном аспекте**

**Регион** – это специфическая территория, по совокупности составляющих элементов отличающаяся от других территорий и обладающая единством, интенсивными связями и целостностью составляющих элементов. Регион, как часть территории страны, отличается специфическими природно-климатическими, экономическими условиями, характерной направленностью развития производительных сил с учетом демографии, исторических, социальных особенностей.

Наиболее определяющими характеристиками региона являются:

- уровень развития производительных сил определенной части территории государства;
- социально-экономическая самодостаточность;
- интенсивность взаимосвязей и целостность составляющих элементов.

Можно выделить следующие факторы структуризации национальной экономики в региональном пространстве, влияющие на территориальное размещение экономических единиц:

- геополитическое и экономико-географическое значение территории;
- общность природных и человеческих ресурсов;
- природно-климатические условия.

Совокупность ресурсов территориального образования в контексте проблем региональной структуры национальной экономики включает два вида ресурсов: **природные** и **людские**.

Территории регионов по элементам природно-климатических условий подразделяются на комфортные, прекомфортные, гиперкомфортные, дискомфортные, экстремальные.

По природно-климатическим условиям Украина относится к прекомфортным регионам, то есть условия достаточно благоприятны.

### 3.2. Критерии инвестиционной привлекательности региона

Критериями инвестиционной привлекательности региона являются:

- инвестиционная активность – интенсивность привлечения инвестиций;
- инвестиционный потенциал – объем инвестиций, который может быть привлечен в регион;
- инвестиционный риск – вероятность неполной реализации инвестиционного потенциала.

В Украине существует неравномерность распределения иностранных инвестиций, большая их часть сосредоточена в Киеве, Крыму, Одессе, Донецке, Днепропетровске.

**Районирование** – это объективный процесс формирования и развития регионов как интегральных производственно-территориальных систем.

В основу мезорайонирования Украины положено деление страны на 8 экономических регионов:

1. Донецкий (Донецкая и Луганская области).
2. Приднепровский (Кировоградская, Днепропетровская, Запорожская области).
3. Восточный (Полтавская, Сумская и Харьковская области).
4. Центральный (Киевская, Черкасская области).
5. Полесский (Волынская, Житомирская, Ривненская области).
6. Подольский (Винницкая, Тернопольская, Хмельницкая области).
7. Причерноморский (АР Крым, Николаевская, Херсонская, Одесская области и город Севастополь).
8. Карпатский (Закарпатская, Львовская, Черновицкая и Ивано-Франковская области).

В рамках системного подхода к описанию региона может быть применена следующая логическая цепь: **структура** → **свойства** → **признаки** → **черты** → **средства измерения**.

Основные **свойства** региона:

1. Освоенность региона – это степень его насыщенности основными экономическими и инфраструктурными элементами, которые определяют экстенсивное или интенсивное развитие региона.
2. Степень развития региона, которая оценивается насыщенностью региона хозяйственными объектами и связями между ними.
3. Воспроизведенный потенциал региона заключается в возможности субъектов хозяйствования данного региона в границах своей территории

обеспечить рациональное использование имеющихся и привлеченных ресурсов для обновления производительных сил, технико-экономических, организационно-экономических и производственных отношений, стабильной жизнедеятельности всего хозяйственного механизма.

### **3.3. Направления повышения эффективности региональной политики государства**

Для выравнивания регионального развития необходимо:

1. Повышение инвестиционной привлекательности регионов путем обеспечения макроэкономической стабильности, прозрачности отношений собственности, либерализации ценообразования, формирования конкурентной среды.
2. Уменьшение диспропорций в экономике в целом и в социальном развитии регионов.
3. Повышение роли местных органов в создании новых рабочих мест.
4. Защита окружающей среды и сохранение природы для будущих поколений.
5. Достижение финансовой самостоятельности местных бюджетов.

#### **Вопросы для самоконтроля**

1. Есть ли резкие различия в экономическом развитии регионов Вашей страны?
2. Чем обусловлены различия в инвестиционной привлекательности по регионам?
3. Какова инвестиционная привлекательность регионов Вашей страны?
4. Что необходимо для выравнивания «регионального ландшафта» Вашей страны?

## **Тема 4. ТЕОРИЯ ОБЩЕСТВЕННОГО БЛАГОСОСТОЯНИЯ И СОЦИАЛЬНО-РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ**

- 4.1. Сущность и факторы общественного благосостояния.
- 4.2. Экономические теории общественного благосостояния.
- 4.3. Показатели измерения социального неравенства.

#### 4.1. Сущность и факторы общественного благосостояния

Конечной целью национальной экономики всякой страны является увеличение благосостояния населения.

Личное благосостояние (*welfare*) – это степень удовлетворения определенных потребностей отдельного человека, которая характеризуется обеспеченностью населения необходимыми материальными и духовными благами. Оно зависит от уровня развития общества.

Экономическое благосостояние (*economic welfare*) измеряется в денежной форме.

Национальное благосостояние (*social welfare*) – это благосостояние общества в целом или его части. Ключевой вопрос национального благосостояния – предоставление населению общественных благ – это здравоохранение (страховая медицина, контроль безопасности лекарств, профилактика заболеваний), национальная оборона, преодоление чрезвычайных ситуаций, музеи, национальные парки и. Государство имеет рычаги прямого и косвенного воздействия на частных предпринимателей (налоговые, правовые механизмы) с целью обеспечения населения общественными благами.

Основным источником государственных преобразований выступает человек, его индивидуальное благосостояние становится фундаментальной проблемой социально-экономического развития.

Помимо эффективности существует проблема справедливости распределения благ. Справедливость отражает широкий спектр институциональных закономерностей страны – особенностей традиций, вкусов, норм поведения. Для оценки справедливости в распределении благ применяют три подхода: либеральный, унитарный и эгалитарный.

Либеральный подход предполагает, что общество является совокупностью индивидов, реализующих свои таланты. Государство защищает права частной собственности и гражданские свободы. Равенство – это только равенство старта, а не итогов. Ресурсы привлекаются лицами, которые могут оплатить их максимальную цену, и поэтому могут наиболее рационально их использовать.

Утилитарный подход характеризуется тем, что общественное благосостояние – это сумма функций индивидуальных полезностей. Справедливость существует, когда удастся максимизировать совокупную пользу всех членов общества. Государство должно перераспределять ресурсы для максимальной полезности.

Эгалитарный подход рассматривает равенство в более широких пределах. Все члены общества должны иметь равные стартовые возможности и уровень итогов. При этом исследуется, как изменяется благосостояние «среднего класса».

Общественное благосостояние конкретизируется терминами «качество жизни» и «уровень жизни», которые измеряются статистическими данными и субъективными оценками людей, включая стабильность общественной жизни, его безопасность, политические свободы, доступность и престижность профессий. Уровень жизни – это совокупность условий жизни в соответствии с уровнем экономики страны.

Основные социально-экономические **индикаторы** уровня жизни населения:

- объем реального ВВП на душу населения;
- денежные доходы и расходы населения;
- реальная заработная плата;
- потребление основных продуктов питания на душу населения;
- естественный прирост населения и средняя продолжительность жизни;
- доля расходов бюджета на социальную сферу;
- использование свободного времени.

Широко применяются международные рейтинги социального развития. Индекс человеческого развития ( $I_{чр}$ ) равен среднему арифметическому индексов: реального ВВП на душу населения, достигнутого уровня образованности ( $I_{обр}$ ) и средней продолжительности жизни ( $I_{пр.ж.}$ ):

$$I_{чр} = \frac{I_{\text{ввп}} + I_{\text{обр}} + I_{\text{пр.ж.}}}{3}.$$

В 2011 году в рейтинге ИЧР Украина заняла 76 место из 187 стран.

Индекс качества и безопасности жизни (International Living Magazine) рассчитывается девятью индикаторами: ВВП на душу населения по паритету покупательной способности, средняя продолжительность жизни, рейтинг политической стабильности и безопасности страны, число разведенных семей на 1000 человек, уровень активности общественных организаций, разница между климатическими более теплыми и более холодными регионами, уровень безработицы, уровень политических и гражданских свобод, соотношение между средней заработной платой мужчин и женщин.

Благосостояние имеет нижнюю и верхнюю границы. Нижняя граница – обеспечение населения материальными благами, услугами. Более высокая граница – удовлетворение духовных благ, использование достижений науки, культуры, возможностей творческой деятельности.

#### **4.2. Экономические теории общественного благосостояния**

Богатство, благосостояние людей всегда были в центре внимания экономистов.

А. Смит утверждал, что разделение труда и его производительность создают богатство страны. Дж. Бентам оценивал благосостояние счастьем наибольшего числа людей. Г. Госен сформулировал закон убывающей предельной полезности. К. Менгер, Е. Бем-Баверк подчеркивали индивидуальные оценки полезности, сопоставляя выгоды и затраты, выделили блага низшего и высшего порядка.

А. Маршалл анализировал рыночное равновесие как критерий максимальной совокупной полезности.

А. Пигу первый определил экономическое благосостояние как включающее следующие факторы: состояние окружающей среды, взаимоотношения между людьми, их место в обществе, жизненные условия, общественный порядок.

К. Эрроу разработал теорию общественного выбора, которая определяет политику как взаимовыгодный обмен между гражданами и общественными структурами и рассматривают политику по аналогии с рыночными товарами. Дж. Бьюкенен представлял блага общественного пользования как товары и услуги, продаваемые на рынке.

Термин «социальное рыночное хозяйство» ввел в оборот в 1946 году А. Мюллер-Армак. Он считал, что экономические и социальные сферы равнозначны. Надо совмещать свободу рынка и социальное выравнивание. Самостоятельный и независимый от опеки государства гражданин становится свободным человеком, отвечает за себя и семью. Чем богаче общество, тем меньше людей нуждается в социальных благах, предоставляемых государством.

#### **4.3. Показатели измерения социального неравенства**

В экономике оценка уровня социального неравенства населения учитывает три аспекта:

- условия жизни (жилищно-коммунальные условия и социальная инфраструктура);
- материальное положение с анализом доходов и расходов;
- состояние социальной среды (криминогенная ситуация, безработица, бедность).

Неравенство в доходах описывается коэффициентами фондов (децильный, квинтильный, квартильный), характеризующими во сколько раз средние доходы соответственно 10, 20 и 25 % самого богатого населения превышают доходы аналогичного количества бедных семей.

### Расчет коэффициента Джини

Кривая Лоренца показывает процентное неравенство в распределении доходов населения страны (см. рис. 4.1.). Биссектриса характеризует равномерное распределение доходов. Кривая *OABCDE* – это график реального распределения доходов по процентным группам семей. Чем ниже биссектрисы находится кривая, тем больше разница средних семейных доходов. Большая растянутость «лука» характеризует резкую дифференциацию населения.

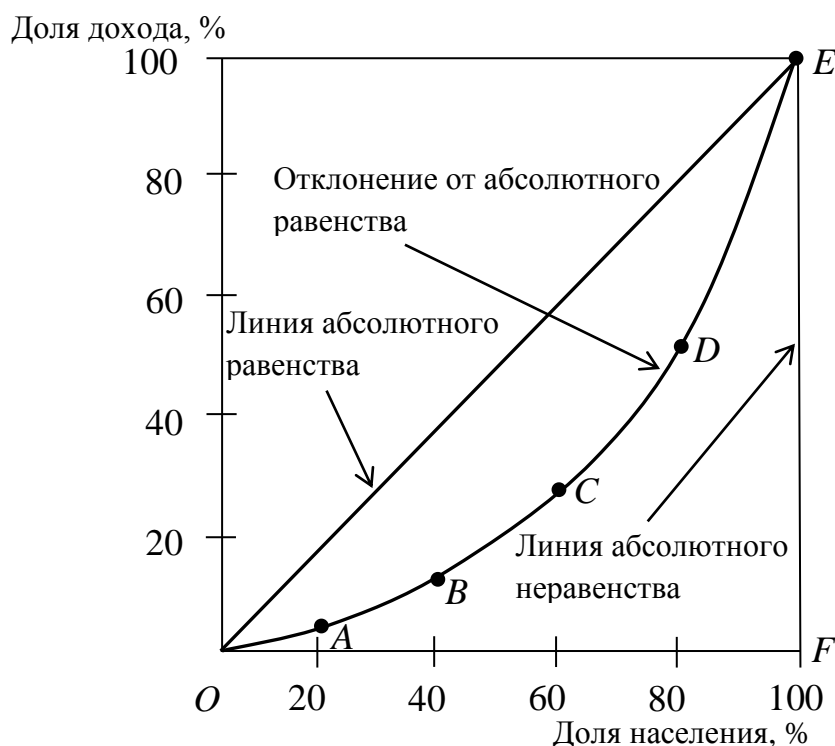


Рисунок 4.1 – Кривая Лоренца

**Коэффициент Джини ( $K_j$ )** – это отношение  $S_{OABCDE}$  к  $S_{OFE}$ , т. е. площади фигуры, описывающей реальное неравномерное распределение, к площади прямоугольного треугольника  $OFE$ , иллюстрирующей абсолютное равенство доходов.  $K_j$  лежит в промежутке от 0 до 1. Чем больше  $K$  приближается к 1, тем больше разрыв в доходах богатых и бедных.

### Вопросы для самоконтроля

1. Как измеряется индекс человеческого развития?
2. Как характеризуется богатство страны и населения в различных экономических теориях?
3. Как измеряется социальное неравенство населения?
4. Сравните личное благосостояние в Вашей стране и в других странах мира.

## Тема 5. ХАРАКТЕРИСТИКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА

- 5.1. Сущность социально-экономического потенциала страны.
- 5.2. Компоненты социально-экономического потенциала страны.

### 5.1. Сущность социально-экономического потенциала страны

**Социально-экономический потенциал** страны (от латинского слова *potentia*, что значит «сила, возможность, мощь») – это совокупная способность имеющихся экономических ресурсов обеспечить производство максимально возможного объема материальных благ и услуг, отвечающих потребностям общества на данном этапе его развития.

Существует три подхода к оценке экономического потенциала: критериальный, балансовый, факторный.

Критериальный и балансовый подходы применяются для сравнения социально-экономического потенциала стран.

Дойче-банк в 1991 г. оценил советские республики с помощью экспертных оценок по 12 критериям: степень индустриализации промышленности, возможность получения свободно конвертируемой валюты за экспорт товаров, уровень развития сельского хозяйства, возможность экспорта с/х продукции, уровень обеспеченности промышленными товарами, наличие минеральных ресурсов, возможность их экспорта, психологическая готов-

ность к предпринимательству, географическая близость к Европе, уровень образованности, однородность населения, развитие инфраструктуры.

При факторном подходе оцениваются следующие факторы: природно-ресурсные (климатические условия экономической деятельности); обеспеченность запасами основных видов ресурсов; финансовая обеспеченность (объем налоговой базы и прибыли предприятий); хозяйственная освоенность региона (совокупный результат хозяйственной деятельности населения, его инфраструктурная обеспеченность); обеспеченность инвестиционными ресурсами; институциональное и социальное развитие.

Эксперты Всемирного банка реконструкции и развития используют такой индикатор как национальное богатство на душу населения с учетом стоимости всех товаров, услуг, природных ресурсов, а также интеллектуальный капитал нации. Самыми богатыми странами сегодня признаны Австралия, Канада, Люксембург, Швейцария, Норвегия, Катар, Объединённые Арабские Эмираты, Дания.

Чаще всего используют показатель темпов прироста ВВП за год (%).

## **5.2. Компоненты социально-экономического потенциала страны**

Выделяют следующие компоненты социально-экономического потенциала: **трудовой** (социально-демографический), **природно-ресурсный** (земельный, минеральный, лесной, рекреационный), **производственно-технологический** (производственный, информационный, научно-технический, инновационный).

**Трудовой потенциал** – это совокупная общественная способность к труду трудоспособных членов общества в трудоспособном возрасте. Трудовой потенциал может быть выражен в стоимостном выражении, то есть в деньгах. Существуют резервные трудовые ресурсы – дети и подростки, пенсионеры по возрасту, способные к полезному труду, инвалиды, которые могут ограниченно участвовать в производстве.

Для экономической оценки трудового потенциала существует два подхода: затратный и результативный.

Затратный подход основывается на необходимости воспроизводства фонда жизненных средств, то есть для поддержания жизнедеятельности рабочей силы, способности к труду и созданию семьи.

Результативный подход основывается на оценке стоимости создаваемого продукта, получаемого за весь период реализации трудового потенциала.

Трудовой потенциал увеличивается за счет сокращения заболеваемости и травматизма, отражающихся на показателе ожидаемой продолжительности жизни. Уровень образования также существенно влияет на качество человеческого потенциала – основного фактора увеличения богатства общества. Накопленное «духовное богатство» общества – образовательный, научный, интеллектуальный, творческий потенциал – представляет условие развития как отдельного человека, так и эффективности воспроизводственного процесса.

**Природно-ресурсный потенциал** определяется совокупной производительностью природных ресурсов в конкретно-географических условиях. Показателями оценки эффективности использования общего природно-ресурсного потенциала служат:

- интегральный показатель качества жизни населения;
- интегральный показатель уровня экономического развития.

Минеральные ресурсы оцениваются по:

а) объему выпуска продукции на душу населения по основным отраслям (электроэнергетика, топливная, металлургическая, химическая, нефтехимическая промышленности, машиностроение и металлообработка, промышленность строительных материалов);

б) объему производства продукции сельского хозяйства на 1 га пашни.

Лесные ресурсы оцениваются объемом производства продукции деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности.

Природно-рекреационные ресурсы оцениваются по количеству санаториев и пансионатов с лечением и их емкости.

Согласно названным показателям, существуют регионы:

1) с высоким общим природно-ресурсным потенциалом (Донецкая, Днепропетровская, Луганская области, АР Крым);

2) со средним общим природно-ресурсным потенциалом (Харьковская, Киевская, Запорожская, Одесская, Черниговская, Винницкая, Полтавская, Кировоградская, Черкасская, Сумская, Николаевская, Херсонская, Хмельницкая, Тернопольская области);

3) с низким общим природно-ресурсным потенциалом (Львовская, Житомирская, Закарпатская, Ивано-Франковская, Ривненская, Волынская, Черновицкая области).

Для экономической оценки земельных ресурсов применяются методы: ожидаемого использования, рыночный, затратный, результативный и способ капитализации. При затратном способе учитывают расходы, связанные

с совершенствованием земли; осуществляется учет экологически безопасного использования земли. Способ капитализации дохода основывается на определении размера ожидаемой прибыли, учитывая арендный доход и его капитализацию.

При результативном способе оценивается объем продукции, полученной при эксплуатации земельных участков, исходя из средних рыночных цен. Этот способ наиболее распространен.

При экономической оценке лесных ресурсов чаще применяется метод валовой производительности, который учитывает потенциально возможный объем их использования и средние цены на товарную продукцию.

Направления рационального использования природных ресурсов:

- 1) комплексное использование, максимальное извлечение полезных компонентов из единицы сырья;
- 2) воспроизведение лесных, водных, земельных ресурсов;
- 3) расширение геологоразведочных работ;
- 4) развитие экологической инфраструктуры (очистные сооружения);
- 5) сохранение, приумножение заповедников и заказников.

**Производственно-технологический потенциал** включает следующие составляющие: производственный, информационный, научно-технический и инновационный потенциал.

**Производственный** потенциал представлен основными производственными фондами (здания, сооружения, трубопроводы, машины, оборудование и т. д.).

**Научно-технический** потенциал базируется на сети институтов, научно-исследовательских учреждений, которые существуют в системе Национальной академии наук, министерств, ведомств.

Для повышения научно-технического потенциала Украины необходимо: определиться с инновационно приоритетными отраслями экономики, создать условия для активизации их развития; содействовать отечественным транснациональным корпорациям (ТНК); внедрить систему налоговых льгот для научных организаций и инновационно ориентированных предприятий; создать организационно-информационные условия для выхода на мировые рынки украинских научно-исследовательских учреждений и предприятий, которые имеют научные разработки, готовые к реализации.

**Информационный** потенциал характеризуется имеющимися объемами информационных ресурсов, информационной техники и технологий и

других возможностей создавать, собирать, накапливать и использовать различные формы информации для удовлетворения потребностей общества.

### Вопросы для самоконтроля

1. Какой компонент экономического потенциала Вашей страны развит лучше: трудовой, природный или производственный?
2. Как определяется качество жизни населения?
3. Какие природные ресурсы являются достоянием Вашей страны?
4. Какие составляющие социально-экономического потенциала наиболее ускоренно развиваются в 21 веке?

## ТЕМА 6. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

- 6.1. Базисные институты национальной экономики.
- 6.2. Становление институтов частной собственности и конкуренции в переходной экономике.
- 6.3. Институты контрактного права и предпринимательства в переходной экономике.

### 6.1. Базисные институты национальной экономики

До сих пор не существует единой точки зрения на категорию «институт». Под институтами иногда понимаются шаблоны поведения и мышления больших слоев населения.

**Социально-экономический институт** в современной трактовке – это способы мышления и действий, которые закрепляются в обычаях, нормах поведения, законах; это набор правил, накладывающих ограничения на поведение людей; это информационные сущности, как гены для биологического организма, которые сохраняют в экономическом мышлении общественный опыт.

Более кратко, **социально-экономический институт** включает:

- нормы и правила (информация в чистом виде);
- ментальные модели и стереотипы мышления (усвоенные знания);
- коллективные действия и материальные системы.

Институциональная школа экономической теории рассматривает национальную экономику как систему институтов, в которой выделяют институты государства, рынка, частной собственности и семьи. Институциональную структуру национальной экономики можно представить в виде схемы:

Институциональная среда ↔ Институциональные соглашения ↔ Индивид

Первый уровень анализа начинается с индивидов. Второй уровень составляют институциональные соглашения – это договоренности по поводу кооперации предприятий и конкуренции между ними. Третий уровень – институциональная среда включает совокупность социальных, политических, юридических, экономических правил. Индивиды являются инициаторами институциональных соглашений, влияющих на институциональную среду путем участия в выборах законодательных органов или через заключение соглашений, которые влияют на него. Институциональные соглашения влияют друг на друга, влияют на индивидов. Институциональная среда влияет на институциональные соглашения и на индивидов как непосредственно (закон является обязательным к исполнению), так и опосредованно (через институциональные соглашения).

Базисными институтами национальной экономики являются **собственность, конкуренция, контрактное право и предпринимательство**.

Отношения **собственности** составляют основу саморегуляции рынка, экономической свободы и исполнения обязанностей субъектами рынка. Права собственности проявляются как совокупность закрепленных отношений между людьми по владению, использованию и распоряжению ограниченными благами. Оптимальное распределение ресурсов достигается, когда права собственности четко определены и защищены.

Институт **конкуренции** определяется как соперничество между хозяйствующими субъектами за лучшие условия производства и реализации продукции для максимизации прибыли. Конкуренция выполняет функции ценообразования (индивидуальные затраты сводятся к общественно необходимым), регулирования (перелив капитала в доходные отрасли), контроля (сопоставление ассортимента с общественными потребностями), дифференциации производителей (успеха достигают более эффективные хозяй-

ствующие субъекты).

Принципами **контрактного права** является свобода контракта в определении его формы, содержания, выбора контрагентов, ответственность и санкции за нарушение условий договоренностей.

Еще одним важнейшим институтом рынка является институт **предпринимательства**, чертами которого выступают инициатива, наличие элементов риска с целью достижения экономических и социальных результатов и получения прибыли.

## **6.2. Становление институтов частной собственности и конкуренции в переходной экономике**

В 1992 году принят Закон Украины «Об ограничении монополизма и недопущении недобросовестной конкуренции в предпринимательской деятельности». В 2001 году – «О защите экономической конкуренции», который содержит базовые положения конкурентного права – согласованные действия, концентрация субъектов хозяйствования, нормы конкурентного процесса, санкции за нарушение законодательства.

**Конкуренция** – соревнование между субъектами хозяйствования с целью получения благодаря собственным достижениям преимуществ над другими субъектами хозяйствования, вследствие чего потребители имеют возможность выбирать между несколькими продавцами, покупателями, а отдельный субъект хозяйствования не может определять условия оборота товара на рынке. Честная конкуренция ведет к эффективности производства, к развитию всей национальной экономики, поэтому государство должно ограничивать образование монополий. **Монополией** считается предприятие, когда его доля на рынке превышает 35 % или когда совокупная доля трех субъектов превышает 50 %.

Негативные последствия монополизма проявляются в виде снижения качества продукции, ограничения технологического развития, ограничения конкурентоспособности других субъектов экономики путем создания им препятствий для доступа на рынки.

## **6.3. Институты контрактного права и предпринимательства в переходной экономике**

В Гражданском кодексе Украины установлены принципы договор-

ных отношений, правила и порядок заключения договора, содержание договора, права и обязанности сторон, способы защиты нарушенных прав сторон договора.

**Договор** – это соглашение двух или более сторон, направленное на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей. Договоры делятся на односторонние, двух-и многосторонние. Если одна сторона берет на себя обязанность выполнить определенные действия относительно другой, которая имеет лишь право требования без выполнения встречной обязанности, договор называется односторонним. Двусторонний договор имеет место, когда обе стороны наделены как правами, так и обязанностями.

Критерием классификации договоров служит платность или бесплатность. Установлена презумпция платности, если иное не установлено законом, самим договором, или не вытекает из его сущности. Часть договоров являются всегда возмездными (платными), например, купля-продажа, подряд, поставка, а другая часть – всегда безвозмездными (дарение, наследование). Некоторые договоры в зависимости от условий могут быть как возмездными так и безвозмездными (услуги по обслуживанию, уборке, которые могут выполняться как наемными работниками, так и членами семьи).

**Принципами** договорных обязательств служат свобода договора, экономичность сотрудничества, надлежащее исполнение обязательств, обязательность исполнения договора, судебное применение договорных и законных санкций к нарушителю обязательств. К общегражданским принципам договорных обязательств относятся справедливость, добросовестность, разумность, не злоупотребление правом, нравственность.

Становление института контрактного права особенно необходимо для малого и среднего предпринимательства.

### **Вопросы для самоконтроля**

1. Каковы особенности базисных институтов национальной экономики Вашей страны: собственность, конкуренция, контрактное право, предпринимательство?
2. Какими инструментами государство защищает права собственности?
3. Составьте текст договора на поставку нефти из Вашей страны в соседнюю страну.
4. Существуют ли положительные стороны образования монополю-

ных предприятий для национальной экономики?

## **Тема 7. ИНФРАСТРУКТУРА НАЦИОНАЛЬНОГО РЫНКА**

7.1. Сущность инфраструктуры национального рынка.

7.2. Характеристика элементов рыночной инфраструктуры.

7.3. Организация финансовой инфраструктуры.

### **7.1. Сущность инфраструктуры национального рынка**

Термин «*infra*» означает «ниже», «под».

**Инфраструктура рынка** – это комплекс институтов, служб, предприятий, организаций, обеспечивающих нормальный режим бесперебойного функционирования рынка. Цивилизованные отношения между рыночными субъектами инфраструктура осуществляет через свои **функции**:

- правовое и экономическое консультирование предприятий, защита их интересов в государственных и других структурах;
- финансовая поддержка и кредитование предприятий;
- повышение оперативности, эффективности работы рынка;
- регулирование движения рабочей силы;
- создание условий для деловых контрактов;
- содействие материально-техническому обеспечению и реализации товаров, услуг;
- страховая защита предпринимательской деятельности;
- маркетинговое, информационное, рекламное обслуживание.

Элементы рыночной инфраструктуры в виде схемы изображены на рис. 7.1.

### **7.2. Характеристика элементов рыночной инфраструктуры**

Важнейшим и старейшим элементом рыночной инфраструктуры выступает биржа.

**Биржа** – это организационно-правовая форма оптовой торговли массовыми товарами по стандартам и образцам (товарная) или систематических операций по купле-продаже ценных бумаг (фондовая), валюты (валютная), рабочей силы (биржа труда), соглашений по фрахтованию (фрахтовая).

Слово «биржа» происходит от латинского слова, которое означает «кожаный кошелек» – именно он был выставлен в витрине первой биржи.

Биржи возникли как места, где купцы осуществляли торговые операции. Первая биржа возникла в Антверпене (1531 г.), вторая – в Лондоне (1566 г.). В России товарная биржа появилась в Санкт-Петербурге (1705 г.), а в Украине – в Одессе (1796 г.).

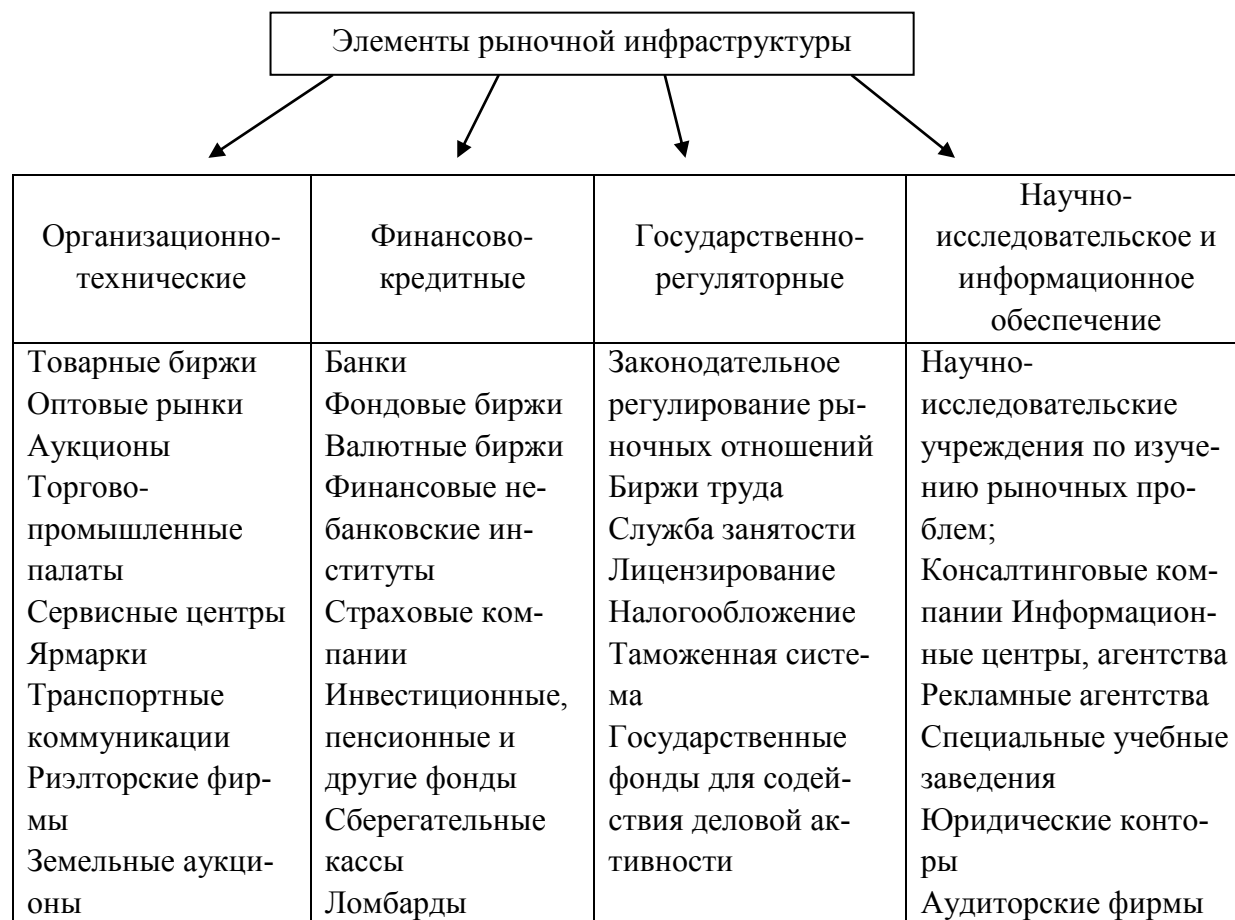


Рисунок 7.1 – Элементы рыночной инфраструктуры

**Функциями** товарной биржи как оптового рынка являются:

- торговля товарами по стандартам и образцам;
- реализация не самого товара, а контрактов на его поставку;
- регулярность торгов на основе определенных правил;
- формирование цен на основе сопоставления спроса и предложения (котировка цен);
- свобода выбора контрагента по сделке;
- стандартизация контрактов и минимальных поставок.

Для осуществления операций фиксируются 3 изменяемых фактора: цена, сумма, сроки поставки. Распространены фьючерсные соглашения – это

соглашения о реализации товаров, которые будут произведены в будущем (например, урожай следующего года).

**Торгово-промышленная палата** – коммерческая организация, задачей которой является развитие экономических и торговых связей с партнерами зарубежных стран. Она является юридическим лицом и осуществляет целевые информационные услуги.

**Торговый дом** – торговая фирма, которая закупает товары у производителей или оптовиков и перепродает их внутри государства или за ее пределами.

**Ярмарка** – это торги, рынки товаров, которые периодически организуют в одном и том же месте, это выставка образцов товаров и технологий (ноу-хау), где участники заключают соглашения в национальном и международном масштабе.

**Транспортные коммуникации** являются также элементами рыночной инфраструктуры. Их можно классифицировать по:

1) сферам использования – общего пользования, ведомственного (портовый, внутризаводский, строительный транспорт), личного пользования;

2) видам транспортных средств – железнодорожный транспорт, морской, речной, автомобильный, авиационный, трубопроводный (для перекачки нефти, природного газа, аммиака), электрический (линии электропередач, городской электротранспорт).

**Связь** – отрасль народного хозяйства, которая обеспечивает передачу информации почтовым, телеграфным, радио, телефонным и другими способами. Связь является очень науко- и капиталоемким элементом инфраструктуры. Эта отрасль по темпам должна опережать развитие народного хозяйства.

### 7.3. Организация финансовой инфраструктуры

В национальной экономике для финансового обеспечения работы рынка существует множество инфраструктурных элементов, которые перечислены в табл. 7.1.

Важнейшим элементом финансовой инфраструктуры являются страховые компании.

**Страховая компания** – коммерческая организация, имеющая целью получение прибыли от осуществления страховых операций. Страховые компании стремятся привлечь как можно больше клиентов, между которыми и распределяют суммы возмещения убытков от непредвиденных обстоятель-

ств (стихийные бедствия, аварии, невыполнение обязательств обанкротившимися контрагентами и т. д.).

Таблица 7.1 – Элементы финансовой инфраструктуры

<ul style="list-style-type: none"> <li>– министерство финансов</li> <li>– государственная налоговая администрация</li> <li>– государственное казначейство</li> <li>– контрольно-ревизионная служба</li> <li>– счетная палата</li> <li>– пенсионный фонд</li> <li>– финансовые службы предприятий и управленческих структур</li> <li>– дирекции фондов социального страхования</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– государственная комиссия регулирования рынка финансовых услуг</li> <li>– Национальный банк</li> <li>– коммерческие банки</li> <li>– небанковские кредитные учреждения</li> <li>– страховые компании</li> <li>– негосударственные пенсионные фонды</li> <li>– лизинговые компании</li> <li>– факторинговые компании</li> <li>– институты общественного инвестирования</li> </ul>
--	--

**Государственно-регуляторная инфраструктура** состоит из служб занятости, бирж труда, органов государственного налогообложения и таможенной службы.

Организация системы налогообложения оказывает стимулирующее влияние на развитие бизнеса. **Налоговый механизм** включает совокупность организационно-правовых норм и методов управления налогообложением. Государство регулирует налоговое законодательство и содержит государственную налоговую администрацию, которая в настоящее время в Украине совмещена с таможенной администрацией и занимается взиманием налогов и сборов, в том числе таможенных.

**Научно-исследовательское и информационное** обеспечение рынка осуществляют сравнительно новые организации: консалтинговые и аудиторские фирмы.

**Консалтинговые фирмы** предоставляют услуги хозяйствующим субъектам экономики по:

- исследованию и прогнозированию рынка;
- оценке условий осуществления экспортно-импортных операций;
- разработке маркетинговых программ Они могут быть «агентами перемен» на фирмах, которые дают «рецепты» для «лечения болезней» предприятий, осуществления изменений в технологиях, ресурсах, структуре, культуре.

**Аудиторские фирмы** – это высококвалифицированные независимые организации, которые по заказу контролируют, анализируют финансовую

деятельность предприятия. Они осуществляют консультирование по вопросам бухгалтерского учета и контроля финансовой деятельности.

Информационные агентства и центры, рекламные агентства, учебные заведения по изучению рынка также активно способствуют цивилизованной работе рынка.

### **Вопросы для самоконтроля**

1. Каковы функции инфраструктуры рынка?
2. Охарактеризуйте основные функции товарной биржи.
3. Сколько и каких бирж работает в Вашей стране?
4. Как развита система транспорта в Вашей стране?

## **Тема 8. ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИКИ**

8.1. Роль государственного суверенитета в развитии национальной экономики.

8.2. Формы и методы государственного регулирования экономики.

8.3. Принципы построения и задачи системы государственного управления.

8.4. Система органов государственного управления.

### **8.1. Роль государственного суверенитета в развитии национальной экономики**

**Государственный суверенитет** предполагает то, что при всех различиях живущих в стране национальностей, религиозных конфессий, культур на территории данного государства существует единая верховная власть. Все общественные организации, партии, семьи, ассоциации лишены власти и занимают подчиненное государству положение. Само понятие **Souverainete** (франц.) означает верховную власть государства, независимость государства во внешней среде, верховенство во внутренних делах.

**Принципы суверенитета** государства:

1. Единство и неделимость территории.
2. Неприкосновенность территориальных границ и невмешательство во внутренние дела.
3. Всеобщность – законы, принятые высшим руководством государ-

ства, равно обязательны для всех граждан.

4. Защита интересов и прав всех граждан всеми имеющимися средствами.

Целью государства является примирение конфликтов между группами или индивидами. Государство имеет функцию согласования и объединения интересов своих членов, обеспечения порядка, норм поведения. Для обеспечения этого первостепенное значение имеет **экономическая деятельность** государства, которая характеризуется:

- социальной направленностью воздействия на экономику;
- объемами и степенью государственного вмешательства в экономические процессы.

## **8.2. Формы и методы государственного регулирования экономики**

Основными формами государственного управления экономикой выступают:

- комплексное (индикативное) планирование;
- прогнозирование развития народного хозяйства и конъюнктуры рынка;
- реализация национальных и целевых программ;
- управление государственным сектором;
- бюджетно-налоговая, денежно-кредитная, амортизационная политика;
- система социальной защиты.

**Методы государственного регулирования** экономики – это способы влияния государства в лице законодательных и исполнительных органов на сферу предпринимательства, инфраструктуру рынка, некоммерческий сектор экономики для обеспечения условий их деятельности в соответствии с национальной экономической политикой. Методы государственного регулирования экономики классифицируются по двум признакам – по формам влияния и средствам воздействия. По формам влияния различают методы *прямого* и *косвенного* воздействия. По средствам воздействия различают: *правовые, административные, экономические и пропагандистские* методы.

Методы **прямого** государственного регулирования:

1. Определение стратегических целей развития экономики и их отражение в индикативных планах, целевых программах.
2. Государственные заказы на поставку определенных видов продукции, выполнение работ, оказание услуг.
3. Государственная поддержка программ, заказов, контрактов, заключаемых субъектами хозяйствования.

4. Установление нормативных требований к качеству и сертификации технологии и продукции.

5. Введение правовых и административных ограничений производства определенных видов продукции.

6. Лицензирование операций по экспорту и импорту товаров.

Прямые методы государственного регулирования (*административные*) ограничивают свободу выбора субъекта.

Методы **косвенного** государственного урегулирования основываются на товарно-денежных «рычагах», определяют «правила игры» рынка. К этим методам относятся:

- налогообложение;
- регулирование цен;
- установление платы за ресурсы, процентных ставок за кредит и кредитных льгот;
- таможенное регулирование экспорта и импорта, определение валютных курсов и условий обмена валют.

### **8.3. Принципы деятельности и функции системы государственного управления**

Главный **принцип** деятельности государства – это управление социальными, экономическими, технологическими процессами, происходящими в обществе, для чего используются следующие способы воздействия: организация, планирование, кадровое обеспечение, контроль.

Система государственного управления выполняет следующие функции: политическую, социальную, международную, экономическую.

**Политическая** функция государства заключается в обеспечении целостности общества, создании условий для спокойного и гармоничного его развития.

**Социальная** функция предполагает обеспечение прав и свобод каждого человека страны. Свобода человека реализуется в общении и сотрудничестве людей. Государство способно быть гарантом защиты прав и свобод его граждан.

**Международная** (внешняя) функция государства заключается в поддержании суверенитета и исторического существования народов конкретной страны в рамках мирового сообщества.

**Экономическая** функция состоит в создании условий для эффектив-

ной экономической деятельности общества. Основные направления реализации экономической функции государства:

1. Эмиссия денег, которая необходима для обеспечения экономики достаточным количеством денег. Государство является монополистом в выпуске денег, все другие субъекты экономики формируют спрос на деньги.

2. Установление правовых основ экономики. При этом определяется правовой статус форм собственности, регулируются отношения между производителями и покупателями, регламентируется внешнеэкономическая деятельность, определяются обязанности предприятий перед государством.

3. Устранение недостатков рыночного саморегулирования, защита конкуренции, обеспечение общественными товарами, реагирование на возникновение негативных эффектов, решение проблемы неполноты рынков, формирование информационной инфраструктуры, осуществление стабилизационной политики.

4. Перераспределение доходов для уменьшения неравенства в доходах, государство при этом применяет социальные программы и трансфертные платежи.

#### **8.4. Система органов государственного управления**

В демократическом, правовом обществе государственная власть делится на законодательную, исполнительную и судебную.

К **субъектам** государственного управления относятся: президент Украины, Верховная Рада, Кабинет Министров, министерства, местные государственные администрации, Национальный банк, Конституционный суд Украины, общие и хозяйственные суды, Антимонопольный комитет, налоговая и таможенная службы.

**Объектами** госуправления являются: отношения собственности, предпринимательство, инвестиции, отраслевая структура, социальное развитие, рынок труда, денежное обращение, природопользование, внешнеэкономические отношения, преодоление кризисов.

Сегодня перед государственным регулированием стоят такие первоочередные задачи:

- обеспечение управляемости государственного сектора экономики;
- предоставление преимуществ наукоемким отраслям;
- развитие национального производства на основе интеграции образования, науки, производства, банковской системы;
- предоставление приоритета конкурентоспособным направлениям

развития экономики – машиностроению, транспорту, сельскому хозяйству, судо- и самолётостроению, туризму.

Интересами постоянного государственного внимания должны быть:

- инновационное развитие, поиск инвестиций;
- конкурентоспособность национальной экономики;
- увеличение экспортного потенциала.

### Вопросы для самоконтроля

1. Что такое суверенитет государства?
2. Каковы методы прямого и косвенного государственного регулирования экономики?
3. Назовите субъекты государственного управления в Вашей стране.
4. Что относится к экономической функции государства?

## Тема 9. СТРУКТУРА ХОЗЯЙСТВЕННОГО КОМПЛЕКСА

9.1. Структура хозяйственного комплекса национальной экономики.

9.2. Особенности межотраслевых комплексов в Украине. Задачи совершенствования межотраслевых комплексов.

### 9.1. Структура хозяйственного комплекса национальной экономики

**Хозяйственный комплекс** национальной экономики – это соотношение основных сфер, отраслей, видов деятельности объектов различных форм собственности на средства производства, система их интеграции.

В хозяйственном комплексе выделяются две сферы хозяйства: **производственная сфера**, в которой результаты труда воплощаются в материальные блага, и **сфера услуг** – деятельность одних для удовлетворения потребностей других.

**Отраслевая структура** хозяйства отражает процесс общественного разделения труда, служит целям управления экономикой, в которой сегодня выделяют около 300 отраслей и 500 видов производства.

Термин «отрасль» употребляется в 3х значениях:

1. На макроэкономическом уровне – для обозначения, крупных областей материального производства (промышленность, сельское хозяйство, транспорт).

2. Для обозначения специфики крупных частей хозяйственного комплекса (добывающая, топливная, химическая).

3. Для обозначения более мелких частей хозяйственного комплекса (например, в составе топливной промышленности выделяются нефтяная, угольная, газовая промышленности).

**Межотраслевой комплекс** – это совокупность видов деятельности в определенном месте и объединенных в группу тесными производственно-коммерческими связями (табл. 9.1).

Таблица 9.1 – Межотраслевые комплексы

1. Топливо-энергетический	9. Социальный
2. Metallургический	10. Военно-промышленный
3. Химический	11. Рекреационный
4. Машиностроительный	12. Морехозяйственный
5. Лесопромышленный	13. Внешнеэкономический
6. Агропромышленный	14. Комплекс природопользования
7. Строительный	15. Информационный
8. Транспортный	16. Управленческий

В Украине в период с 1991 по 2010 год удельный вес промышленности в структуре ВВП снизился с 41,4 до 28,2 %, сельского хозяйства – с 19,4 до 8,1 %, строительства – с 8,5 до 3,5 %, транспорт и связь увеличились с 6,3 до 13,9 %, торговля и услуги – с 6 до 31,1 %.

За период 1990–2013 гг. удельный вес продукции машиностроения в структуре промышленности снизился с 30,5 % до 14,6 %.

Существенно уменьшилась доля легкой промышленности: с 10,8 % в 1990 году до 2,4 % в 2013 году.

В классификации межотраслевых комплексов выделяют три подхода – целевой, технологический, воспроизводственный.

## **9.2. Особенности межотраслевых комплексов в Украине.**

### **Задачи совершенствования межотраслевых комплексов**

Промышленный комплекс Украины включает: 1) топливо-энергетический, 2) металлургический, 3) машиностроительный, 4) химический, 5) лесопромышленный комплексы.

**Топливо-энергетический комплекс (ТЭК)** включает нефтедобывающую, нефтеперерабатывающую, газовую, угольную, торфяную промышленность. Украина имеет топливо-энергетические ресурсы: уголь, нефть,

газ, торф, сланцы, дрова, урановые руды, гидроэнергию, внутреннее тепло земли, ветровую, солнечную энергию, энергию приливов и отливов. Однако уделяется недостаточное внимание использованию возобновляемых источников энергии (за исключением гидроэнергетики). Дешевое топливо способствует развитию топливоек производств в отдельных районах.

Главная задача ТЭК – это эффективное и надежное обеспечение потребностей страны в энергии высокого качества за счет собственной добычи топлива, проведения реструктуризации ТЭК под контролем государства, реализации программ энергосбережения, диверсификации источников обеспечения топливом.

Уровень обеспеченности Украины собственными сырьевыми ресурсами является достаточно высоким (51 %), в Японии этот показатель составляет 7 %. Но Украина остается импортером топливно-энергетических ресурсов (прежде всего, природного газа).

**Металлургический комплекс** – это совокупность отраслей добывающей и обрабатывающей промышленности, предприятия которых добывают руду черных и цветных металлов, производят чугун, сталь, прокат, трубы, ферросплавы, кокс, огнеупоры, нерудное сырье для металлургии и металлообработки.

Металлургический комплекс является базовой отраслью экономики Украины, он является основой развития машиностроения и металлообработки, строительства и главным источником валютных поступлений государства. Металлургический комплекс Украины находится на 5-м месте в мире после Китая, США, Японии и России.

**Машиностроительный комплекс** – это совокупность отраслей обрабатывающей промышленности, производящих машины, оборудование, приборы и связанную с ними продукцию для нужд потребителей. Продукция машиностроения насчитывает более 2-х млн. видов продукции. Такое разнообразие требует специализации предприятий и их кооперации с другими предприятиями.

Процесс производства в машиностроении включает следующие стадии:

1. Проектно-конструкторская разработка изделий.
2. Производство заготовок и деталей.
3. Обработка деталей электромеханическими, термическими, химическими и другими методами.
4. Сборка деталей в узлы, составление из них машин, заводские контрольно-измерительные операции, испытания.

5. Монтаж и наладка машин у заказчика.

6. Техническое обслуживание и ремонт машин в период эксплуатации.

Для Харьковского региона характерно развитие энергомашиностроения и производство военной техники.

**Химический комплекс** состоит из химической, нефтехимической, химико-фармацевтической отрасли. Ему присуще: широкое разнообразие; взаимозаменяемость и комплексная переработка сырья; межотраслевые связи; вредные условия труда.

Роль химического комплекса в экономике обусловлена:

- высокой эффективностью химических технологий;
- потребностью в новых материалах, которые превышают естественные аналоги.

Проблемами химического комплекса являются необходимость технического перевооружения большинства производств с целью уменьшения энергоемкости, снижения себестоимости, повышения качества продукции, сокращение энергоемких производств, продукция которых не пользуется спросом и технически опасных изделий, а также стимулирование загрузки действующих мощностей путем оживления инвестиционных процессов.

**Лесопромышленный комплекс** осуществляет заготовку древесины, механическую, химико-механическую и химическую ее переработку. К подотраслям относятся лесозаготовительная, деревообрабатывающая, целлюлозно-бумажная, лесохимическая. Значительна роль комплекса в повышении уровня жизни народа: обеспечение выпуска мебели, бумаги, строительных деталей.

Оборудование предприятий лесопромышленного комплекса отличается высоким уровнем износа (80 %) и требует модернизации. Задачами лесопромышленности является обеспечение страны изделиями из древесины в условиях ограниченных лесосырьевых ресурсов (в Украине степи, а не тайга), переход к малоотходным технологиям, увеличение производства импортозамещающих изделий.

**Строительные комплекс** – это совокупность отраслей материального производства и проектно-изыскательских работ, которые обеспечивают капитальное строительство, способствуют расширенному воспроизводству производственных и непроизводственных фондов для всего хозяйства. По объему и числу работающих отрасль составляет десятую часть экономики.

Строительный комплекс представлен следующими областями материального производства:

1. Проектно-исследовательские организации.

2. Промышленность строительных деталей, конструкций и промышленность строительных материалов.
3. Строительная индустрия.
4. Промышленное строительство и дорожное машиностроение.
5. Материально-техническое обеспечение.

Строительный комплекс является капиталоемкой и дифференцированной производственной системой. Слабость строительной базы сдерживает промышленное, жилищное, коммунальное, сельскохозяйственное строительство, которое в рыночных условиях требует улучшения строительномонтажных работ, использование новых методов управления, планирования и организации всех звеньев строительства. Проблемой строительного комплекса является необходимость поддержки конкуренции и недопущение роста цен на жилье.

**Транспортный комплекс** – отрасль, обеспечивающая производственные и непроизводственные нужды хозяйства и населения в перевозках.

Особенности транспорта как отрасли:

1. Самостоятельно не создает новых материальных ценностей, но участвует в процессе производства (доставляет оборудование, сырье, энергоресурсы предприятиям, а готовую продукцию потребителям).
2. Продукция транспорта – это перемещение грузов и пассажиров. Основная часть средств производства – подвижной состав.
3. В процессе производства транспортной продукции она обособлена от предметов труда, осуществляя перемещение сырья и готовой продукции, транспорт увеличивает их потребительную стоимость, общественную полезность.

Основные преимущества видов транспорта.

**Железнодорожный** транспорт отличается универсальностью и регулярностью перевозок; **морской** транспорт – отсутствием ограничений в грузоподъемности, малой энергоемкостью, средняя себестоимость перевозок ниже, чем на железной дороге; **речной** транспорт отличается меньшей продолжительностью навигации, а средняя себестоимость перевозок несколько выше, чем на железной дороге.

**Автомобильный** транспорт характеризуется высокой маневренностью поставки грузов «от двери до двери», высокой скоростью, однако средняя себестоимость перевозок выше, чем на железной дороге. В Украине недостаточна сеть автодорог: так, во Франции на 1 км<sup>2</sup> площади приходится 1,8 км

автодорог, а в Украине – только 280 м. Около 30 % дорог в Украине не имеют твердого покрытия.

**Воздушный** транспорт отличается высокой скоростью. Вместе с тем, себестоимость перевозок очень высока – в 60–70 раз выше, чем на железной дороге.

**Трубопроводный** транспорт характеризуется постоянным режимом работы, простотой эксплуатации. Себестоимость перекачки нефти трубопроводами в 2–3 раза ниже себестоимости железнодорожных перевозок. В Украине проложено 51 тыс. км трубопроводов.

**Связь** является крупнейшей науко- и капиталоемкой составляющей инфраструктуры хозяйства. В Украине реализуется программа установки цифровых автоматических телефонных станций, создание волоконно-оптической линии связи Север-Юг, Восток-Запад, открытие международных телекоммуникационных линий, развитие собственной системы спутниковой связи.

**Аграрно-промышленный комплекс (АПК)** – это производственно-территориальная система, объединяющая природные ресурсы, труд, капитал, обеспечивает производство сельскохозяйственной продукции, ее закупку, транспортировку, хранение, переработку и торговлю продовольственными и непродовольственными товарами на территории государства и за его пределами. Признаком АПК является цепная зависимость отраслей в производственных циклах, наличие региональных, рыночных, технологических, ресурсных связей. Критерий эффективности АПК – продовольственная безопасность Украины.

В агропромышленном комплексе выделяются следующие отрасли:

- 1) сельское хозяйство, которое производит выпуск готовой продукции и обеспечивает сырьем пищевую и легкую промышленности;
- 2) рыбное хозяйство, морской промысел;
- 3) лесное хозяйство, включающее сбор грибов, ягод, орехов;
- 4) соледобывающая, пищевая и легкая промышленность;
- 5) инфраструктура комплекса – это транспорт, строительство, торговля, топливно-энергетические услуги, складирование, холодильники, хранилища;
- 6) информационный и деловой сервис – связи, реклама, консультирование, обеспечение потребностей во временной рабочей силе.

Эффективность АПК оценивается показателями:

- уровень потребления продукции АПК, обеспечение населения земельными ресурсами;
- рентабельность – соотношение остаточного дохода (ренды) к сово-

купным затратам АПК;

- доля конкурентоспособной продукции.

Факторный доход в сельском хозяйстве – это выручка от реализации конечной продукции АПК, приходящаяся на единицу капитальных, земельных, трудовых ресурсов.

Вокруг крупных городов и рекреационных центров формируются интегральные и специализированные пригородные АПК.

Продуктовые АПК – это производственные системы, интегрированные по вертикали для поставки определенного вида продукции: 1) хлебопродуктовый; 2) мясо-молочно-яично-продуктовый, 3) рыбопродуктовый, 4) сахаропродуктовый, 5) масложировой, 6) плодоовощной, 7) комплекс безалкогольных и алкогольных напитков, 8) виноградарско-винная продукция, 9) эфиромасличный, 10) табачно-продуктовый.

В АПК не преодолены кризисные явления: снижение плодородия почв, высокая изношенность машинно-технического парка, нехватка квалифицированных кадров. Направления решения проблем АПК:

- формирование рынка земли;
- развитие ипотечного кредитования сельхозпроизводителей;
- создание специализированной консалтинговой инфраструктуры и информационного обеспечения;
- развитие сети сервисного обслуживания (заготовка, реализация);
- формирование рынков материальных ресурсов и капитала;
- развитие социальной сферы села, его инфраструктуры;
- внедрение эффективного земледелия на основе достижений науки;
- осуществление мер по охране земель;
- внедрение энерго- и ресурсосбережения Экстенсивный путь развития села иссяк, повышается значение перехода к интенсивному пути.

**Социальный комплекс** Украины служит для удовлетворения нужд населения в производстве товаров народного потребления и в обеспечении услугами. Функция социального комплекса – это поддержка трудовых и социальных способностей людей в рамках общественно необходимых путей удовлетворения духовных потребностей, повышение общеобразовательного и профессионального уровня, улучшение здоровья нации.

Социальная инфраструктура состоит из 2-х сфер:

- а) социально-бытовая: жилищно-коммунальное и гостиничное хозяй-

ство, бытовое обслуживание, торговля и общественное питание, общественный транспорт, связь, кредитование, государственное страхование и т.д.;

б) социально-культурная: образование, медицина, искусство, физическая культура, спорт, информационное обслуживание, туризм и отдых, обеспечение безопасности населения и правопорядка и т.д.

Социальный комплекс в развитых странах является лидером по количеству рабочих мест и по доли в создании ВВП. Каждая гривна, направленная там на развитие образования, обеспечивает в 3–5 раз большую прибыль.

### **Вопросы для самоконтроля**

1. Назовите межотраслевые комплексы Вашей страны.
2. Какие отрасли в Вашей стране создают наибольшую часть ВВП?
3. Какие отрасли в Вашей стране дают наибольший доход от экспорта продукции?
4. Назовите актуальные задачи развития хозяйственных комплексов Вашей страны.

## **Тема 10. СТРУКТУРНАЯ ПЕРЕСТРОЙКА НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ**

- 10.1. Виды экономической структуры национальной экономики.
- 10.2. Направления структурной перестройки национальной экономики.
- 10.3. Конкурентоспособность национальной экономики.

### **10.1. Виды экономической структуры национальной экономики**

Понятие «структура» подразумевает совокупность элементов системы, имеющих между собой устойчивую связь. Трансформационные преобразования в Украине, начавшиеся с обретением страной независимости, предусматривают формирование рациональной и эффективной структуры национальной экономики.

**Экономическая структура** – это совокупность элементов национальной экономики и устойчивые связи между ними.

Можно выделить виды экономической структуры:

- отраслевая;

- региональная;
- институциональная;
- социальная;
- воспроизводственная;
- по формам собственности;
- внешнеэкономическая.

**Отраслевая структура** характеризует вклад видов экономической деятельности в национальный объем производства. В Украине Классификатор видов экономической деятельности выделяет: 1) сельское хозяйство, охота, лесное хозяйство; 2) рыболовство, рыбоводство; 3) добывающая промышленность; 4) перерабатывающая промышленность; 5) производство и распределение электроэнергии, газа, воды; 6) строительство; 7) торговля, ремонт автомобилей, бытовых изделий, предметов личного потребления; 8) деятельность гостиниц и ресторанов; 9) деятельность транспорта и связи; 10) финансовая деятельность; 11) операции с имуществом и недвижимостью, аренда, инжиниринг, предоставление услуг предпринимателям; 12) государственное управление; 13) образование; 14) здравоохранение; 15) предоставление коммунальных и индивидуальных услуг, деятельность в сфере культуры и спорта; 16) деятельность домашних хозяйств; 17) деятельность экстерриториальных организаций.

Анализ отраслей страны определяет тип экономического роста (экстенсивный или интенсивный), даёт понимание этапа цивилизационного развития (индустриальный или постиндустриальный).

**Региональная структура** определяет долю регионов в общем хозяйстве. По классификатору территориального устройства Украины выделяют 24 области, Автономную республику Крым, Киев и Севастополь.

Элементами **институциональной структуры** выделяют шесть секторов экономики:

- нефинансовые корпорации (предприятия, производящие товары, и организации, оказывающие нефинансовые услуги);
- финансовые корпорации (банки, страховые органы, доверительные общества, негосударственные пенсионные фонды);
- общегосударственное управление (местного, регионального центрального уровней, осуществляющих законодательную власть, собирающих налоги, финансирующих государственные расходы);

- сектор домашних хозяйств (физические лица и семьи, которые являются потребителями товаров и услуг);
- сектор некоммерческих организаций (политические партии, церковь, профессиональные союзы);
- сектор зарубежья – это субъекты хозяйствования, расположенные за рубежом, но осуществляющие экономические операции с резидентами данной страны.

Для каждого сектора в отдельности можно проанализировать производство ВВП, конечное использование ВВП.

**Социальная структура** предполагает анализ распределения доходов среди различных слоёв населения страны: **обеспеченных** (имеющих доход выше прожиточного минимума); **малообеспеченных** (доход ниже прожиточного минимума, но выше физиологического); **необеспеченных** (доход ниже физиологического минимума). Прожиточный минимум – стоимость определенного объема товаров и услуг, который необходим человеку для обеспечения его физиологических и социальных потребностей. Физиологический минимум – стоимость минимального набора продуктов питания, ниже которого существование человека недопустимо.

**Воспроизводственная структура** экономики состоит из соотношения фондов потребления, сбережения и накопления. Фонд потребления характеризует конечное потребление всех субъектов экономики. Фонд накопления образуется за счет чистых инвестиций. Фонд сбережения (замещения) – это непотребленная часть доходов и средства на амортизацию средств производства.

**Внешнеэкономическая структура** экономики позволяет оценить уровень открытости национальной экономики, степень её приобщения к мировому сотрудничеству и её зависимость от других государств.

## 10.2. Направления структурной перестройки национальной экономики

В работе К.Кларка «Концепция трех секторов» все отрасли разбиты на три сектора: первичный – производство сырья, вторичный – производство конечной продукции, третичный – обслуживание первых двух и воспроизводство рабочей силы.

Последователи К.Кларка ввели новые секторы: четвертичный – информационное и научное обслуживание; пятиричный – производство знаний и информационных продуктов. Это дополнение обусловлено тем, что сегодня особая роль отводится развитию образования, науки, информационных систем как источников обеспечения стабильного развития экономики в будущем.

Известен также подход, рассматривающий экономику как совокупность трех сфер: аграрной, промышленной и сферы услуг. Доиндустриальные общества базировались на преобладании аграрного производства, индустриальные – на развитии промышленности, а в постиндустриальных доминирует сфера услуг.

В настоящее время отраслевая структура экономики Украины явно неэффективна и нуждается в новых технологиях и в глубоком реформировании.

**Структурная перестройка** предполагает изменение пропорций при размещении трудовых, природных и капитальных ресурсов с целью получения структуры национального продукта, соответствующей внутренним потребностям страны и усилению ее позиций в мировой хозяйственной системе.

Особенности структурных преобразований в постсоциалистических странах, в том числе, в Украине обусловлены следующими причинами:

1. В развитых странах структурные трансформации происходили эволюционным путем, начинаются с отраслей, удовлетворяющих потребности потребителей. В Украине структурные преобразования происходят в условиях сокращения объемов производства, неразвитости отраслей, удовлетворяющих потребности потребителей.

2. Действие рыночных законов приводит к постепенному переходу от свободной конкуренции к монополиям, от индивидуальной к коллективной (акционерной) собственности, повышению государственного вмешательства в экономику и социальную защиту населения. В постсоциалистических странах структурная перестройка носит обратный характер: происходит отход от конкурентных основ частной собственности, растет социальное неравенство, снижается степень государственного вмешательства в социальные проблемы.

3. Произошла утрата традиционных рынков сбыта и разрушились длительные кооперационные связи.

4. Структурная перестройка носит «догоняющий» характер, то есть внедряются технологии, уже используемые в развитых странах. Для ускорения процесса развития важно создавать «инновационные полюса» экономики – кластеры, ориентированные на создание инновационных продуктов, не имеющих аналогов в мире.

5. Структурные трансформации подвергаются воздействию со стороны: научно-технической революции, глобализации, социализации экономических процессов.

6. Структурные преобразования происходят в условиях нехватки

средств у национальных экономических субъектов и постоянной потребности в иностранных средствах.

В общем виде можно выделить следующие направления структурной перестройки Украины:

- выделение приоритетных видов производств, где Украина имеет определенные достижения: авиакосмическая техника, военная техника, нанотехнологии, информационные технологии, разработки новых материалов, биотехнологии, телекоммуникации;

- снижение энергозависимости от России путем собственных разработок внутренних месторождений газа и нефти, развитие альтернативных видов энергии, главное внимание следует уделить внедрению энергосберегающих технологий;

- преодоление бедности в стране, развитие внутреннего рынка, повышение качества социальных услуг, развитие медицины, образования, культуры и спорта;

- приоритетное развитие сельского хозяйства, для ведения которого существуют благоприятные условия;

- расширение сферы туризма;

- модернизация существующих производств;

- преодоление неравенства развития западного и восточного регионов страны.

### **10.3. Конкурентоспособность национальной экономики**

**Конкурентоспособность** страны – это ее способность создавать внутренние и внешние условия, которые позволяют национальному бизнесу производить товары и услуги, выдерживающие конкуренцию на международных рынках, а ее населению позволяют стабильно повышать доходы и качество жизни, это способность страны к постоянному экономическому росту.

Международный институт развития менеджмента (г. Лозанна, Швейцария) так определяет составляющие конкурентоспособности: стабильное законодательство, гибкая структура экономики, инвестиции в инфраструктуру, стимулирование частных сбережений и внутренних инвестиций, агрессивный экспорт и привлекательность внутреннего рынка, качество и прозрачность администрирования, взаимозависимость зарплаты и налогов, сокращение разрыва между минимальным и максимальным дохо-

дами, баланс преимуществ глобализации экономики и национальных особенностей.

Всемирный экономический форум (г. Давос, Швейцария) определяет **индекс глобальной конкурентоспособности (ИГК)**, который ранжирует страны согласно 12 направлениям:

- 1) институты – эффективность государственных, общественных, частных учреждений;
- 2) инфраструктура;
- 3) макроэкономическая стабильность;
- 4) здравоохранение;
- 5) высшее образование – качество, доступность услуг;
- 6) эффективность товарного рынка – уровень, конкурентность, скорость изменений к нуждам потребителей;
- 7) эффективность рынка труда – способность рабочей силы перетекать из одной сферы в другую;
- 8) развитость финансового рынка;
- 9) технологическая готовность;
- 10) размеры рынка;
- 11) уровень развития бизнеса – сложность проведения операций и осуществления стратегий фирм;
- 12) инновации – способность к созданию технологических инноваций.

Результаты страны по этим 12 показателям ИГК группируют для характеристики трех типов экономики стран: составляющие 1-4 характеризуют факторно-ориентированные экономики; 5-10 – ориентированные на эффективность; 11-12 – инновационно-ориентированные экономики.

В 2013 году в рейтинге ИГК Украина заняла 84 место из 148 стран, что свидетельствует о невысокой конкурентоспособности национальной экономики.

С целью повышения уровня конкурентоспособности экономики Украины следует произвести преобразования, давно известные развитым странам, а именно: достичь политической и экономической стабильности, снизить уровень коррупции, создать действенную судебную власть, повысить уровень доверия населения к государственным и финансовым институтам, содействовать развитию человеческого потенциала. Важно использовать уже существующие национальные конкурентные преимущества Украины: некоторые высокоразвитые отрасли (судостроение, авиастроение, ракетная техника создание программного обеспечения, производство военной техники и оружия), достаточно высокий уровень образованности населения, благопри-

ятные условия для сельского хозяйства.

### **Вопросы для самоконтроля**

1. Охарактеризуйте виды структуры национальной экономики.
2. Каковы основные направления структурной перестройки в Украине?
3. Каковы направления структурной перестройки в Вашей стране?
4. Как рассчитывается индекс глобальной конкурентоспособности страны?

## **Тема 11. ПРОГРАММИРОВАНИЕ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ**

11.1. Программирование социально-экономического развития страны и виды государственных программ.

11.2. Способы прогнозирования развития национальной экономики.

### **11.1. Программирование социально-экономического развития страны и виды государственных программ**

Для достижения определенной цели развития национальной экономики нужна программа ее реализации. А для составления программы необходимо прогнозирование определенных показателей. В этом заключается связь социально-экономического программирования и прогнозирования.

**Программирование** – это процесс ориентации экономики органами государственного управления путем регулярного и комплексного воздействия на ее структуру в соответствии с поставленной целью социально-экономического развития на определенный период времени. Основной задачей программирования является поддержка экономического равновесия, влияние на качественные изменения экономики, стимулирование ее развития.

Особенностями программирования как формы воздействия на экономику являются:

- вмешательство государства в экономику не ликвидирует стихийности рыночных преобразований, а лишь корректирует этот процесс;
- государство ориентирует субъекты рынка в поведении, обеспечивая их самостоятельность;
- в основе программирования лежит структурное динамическое ре-

гулирование;

- программирование – это системное и комплексное явление.
- Основные виды государственных программ приведены на рис. 11.1.

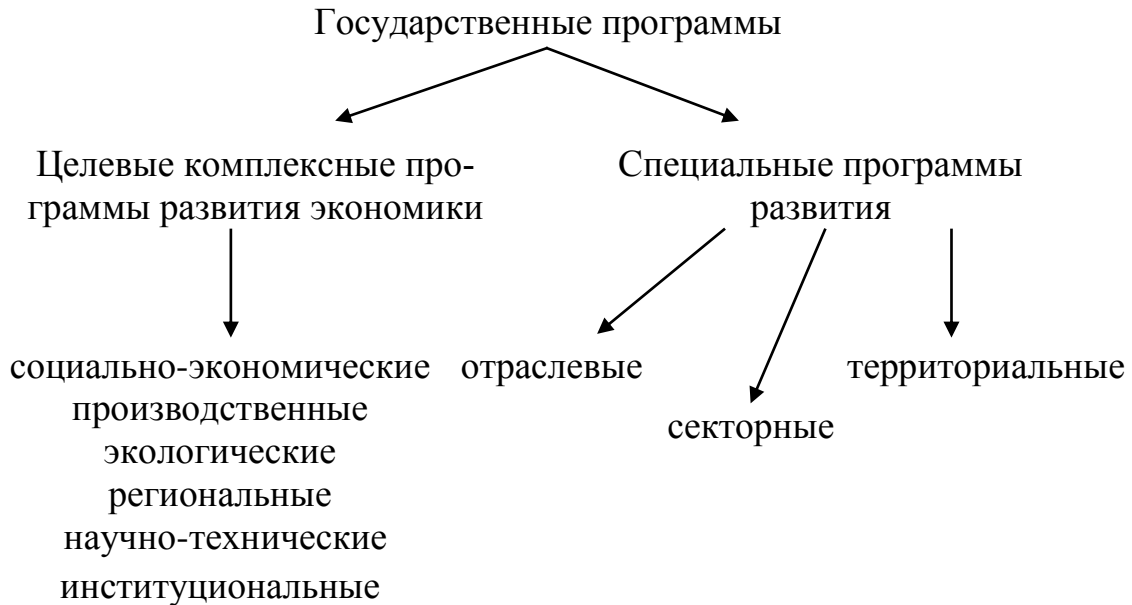
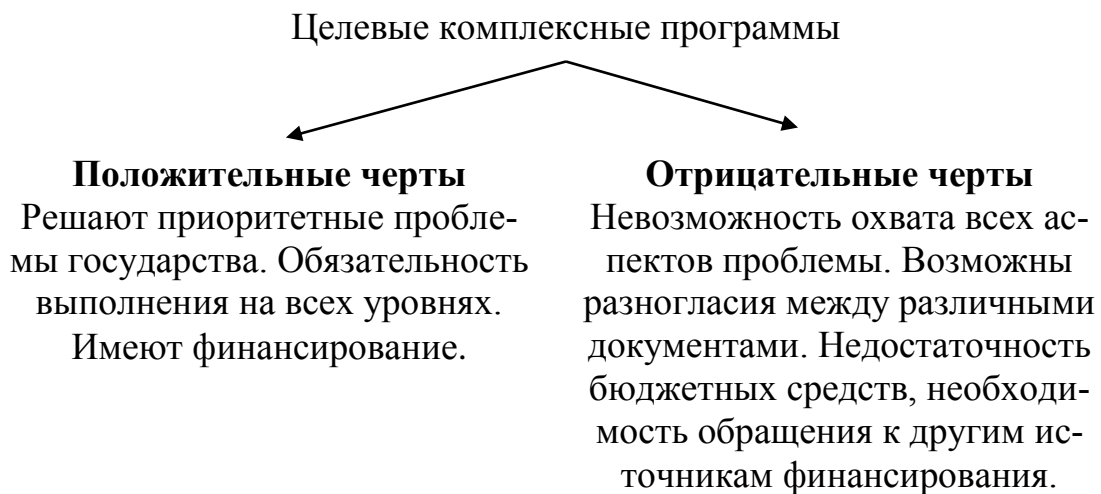


Рисунок 11.1 – Виды государственных программ

Целевая комплексная программа – это директивный, адресный, плановый документ, в котором предусмотрен комплекс экономических, технико-производственных, организационных и научно-исследовательских мероприятий, а также ресурсы, сроки и исполнители, объединенные целью решения народнохозяйственной проблемы.



## Рисунок 11.2 – Преимущества и недостатки целевых комплексных программ

Примерами целевых комплексных программ могут быть государственная программа приватизации, национальная программа развития топливно-энергетического комплекса, государственная программа занятости населения, программа «Образование Украины 21 века», программа борьбы с инфляцией, поддержки предприятий, «Доступное жильё» и т. д.

Целевые комплексные программы финансируются из бюджета. Преимущества и недостатки целевых комплексных программ указаны на рис. 11.2.

Примером специальной программы развития может служить программа подготовки к чемпионату Европы по футболу «Евро 2012».

### 11.2. Способы прогнозирования развития национальной экономики

Для стабильного развития страны необходимо видение перспектив, поэтому государство, отрасли, регионы разрабатывают среднесрочные и долгосрочные прогнозы развития соответствующих объектов. Точное предвидение будущего повышает эффективность процесса принятия решений.

**Прогноз** – это вероятностное, аргументированное на основании фактов и доказательств суждение о состоянии объектов, процессов в будущем или альтернативных путей и сроков достижения определенных результатов.

**Прогнозирование** (греческое слово, означающее «знания наперёд») – это процесс формирования прогнозов на основе анализа, тенденций и закономерностей развития объектов и процессов. Социологическо-экономическое прогнозирование является составной широкого понятия – предвидения. **Предвидение** – это отражение предстоящей действительности, основанное на определении законов природы, общества, мышления. Существует следующие формы предвидения в зависимости от степени конкретизации процессов: прогноз и план в виде модели.

**Прогноз** базируется на качественных и количественных параметрах. Он имеет некоторую определенность и достоверность, но носит вероятностный характер.

**Модель** отражает наиболее существенные черты, основные свойства, сущность реального явления, отвлекаясь от второстепенного.

**План** – это комплекс мероприятий, направленных на достижение определенных целей. План должен иметь определенность задач. Прогнозирование создает условия для научного обоснования планов.

Прогноз и план могут разрабатываться одновременно, потому что и план и прогноз опираются на показатели прогнозного происхождения (ожидания изменений индексов цен, эффективности использования ресурсов). Прогнозирование и планирование могут существовать отдельно, когда объекты не могут быть запланированы. К таким прогнозам относятся политические, демографические, процессы, творчество в сфере науки, искусства.

Чем выше качество прогнозов, тем эффективнее экономические решения и деятельность государства в целом.

Классификация прогнозов приведена в таблице 11.1.

Таблица 11.1 – Классификация прогнозов

Классификационный признак	Прогнозы
Масштаб прогнозирования	Макроэкономические, структурные, народнохозяйственные, комплексные, отраслевые, региональные
Время упреждения	Долгосрочные (5–15 лет), среднесрочные (1–5 лет), краткосрочные (1мес. – 1 год), оперативные (до 1 мес.)
Способ построения	Точечные, интервальные
Функциональность	Нормативные, поисковые
Структура объектов	Детерминированные, вероятностные

**Методами прогнозирования** называют совокупность приемов и оценок, позволяющих на основе анализа бывших внутренних и внешних связей, присущих объекту, а также их изменений сделать достаточно вероятные суждения относительно будущего развития объекта.

Интуитивные (экспертные) методы базируются на использовании экспертной информации. Они используются, когда не хватает четких тенденций развития объекта, не имеется исторических аналогов, невозможно формализовать оценку влияния на развитие объекта многих факторов. К формализованным методам прогнозирования относятся экстраполяция и моделирование. При прогнозировании необходимо обладать достаточной информацией и знанием четких тенденций развития объекта. Методы экстраполяции основаны на предположении того, что закономерность развития объекта в прошлом будет неизменной в будущем. В зависимости от особенностей изменений в динамических рядах экстраполяции могут быть простыми и сложными.

К функциям прогнозирования можно отнести научный анализ процес-

сов и тенденций, исследование связей, оценку объекта прогноза и выявление альтернатив развития.

Принципами прогнозирования служат целеустремленность, системность, научная обоснованность, альтернативность.

Современное состояние национальной экономики требует дальнейшего совершенствования системы прогнозов и программных документов по вопросам социально-экономического развития и внедрения стратегического планирования в практическую работу государственной власти.

### **Вопросы для самоконтроля**

1. Назовите примеры целевых комплексных и специальных программ развития в Вашей стране.
2. Назовите и поясните формы предвидения.
3. Что такое экономический прогноз, модель?
4. Охарактеризуйте методы прогнозирования.

## **Тема 12. ПОЛИТИКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ**

12.1. Экономический рост национальной экономики и способы его измерения.

12.2. Стратегия экономического роста страны. Роль государства в стимулировании экономического роста.

### **12.1. Экономический рост национальной экономики и способы его измерения**

Целью правительства любого государства является обеспечение экономического роста. **Экономический рост** – это регулярное, устойчивое расширение хозяйственной системы, которое выражается в увеличении примененного общественного труда и произведенного продукта (товаров и услуг). Экономический рост может выражаться в увеличении затратных факторов производства (капитал, рабочая сила, энергия), приросте производственных ресурсов, так и в повышении производительности ресурсов благо-

даря научно-техническому прогрессу. Измерение экономического роста производится по следующим показателям:

- темп экономического роста, который равен отношению ВВП текущего года к ВВП базового года и исчисляется в процентах;
- ВВП на душу населения,
- производство основных видов продукции на душу населения;
- качество жизни населения (средняя продолжительность жизни, уровень образования, средняя продолжительность рабочего дня, обеспеченность жильем);
- индекс человеческого развития, который измеряется индексами ВВП на душу населения, образовательного уровня и средней продолжительности жизни.

**Факторы** экономического роста подразделяются на: 1) факторы предложения, 2) факторы спроса, 3) факторы распределения, 4) социокультурные и институциональные факторы.

К факторам **предложения** относятся:

- количество и качество используемых природных и трудовых ресурсов;
- объем основного капитала страны, уровень технологии производства.

Факторы **спроса** оцениваются по тому, как экономика страны может обеспечить спрос на растущий объем ресурсов, инвестиций, товаров и услуг. Макроэкономическая среда должна обеспечить уровень совокупных расходов.

Факторы **распределения** оцениваются по эффективности распределения доходов, что определяется налоговой политикой государства, государственными социальными программами, социальной политикой правительства.

**Социокультурные** и **институциональные** факторы, влияющие на экономический рост, трудно поддаются количественной оценке, однако учитывается, что положительное влияние оказывает благоприятная социальная, культурная и политическая атмосфера. Необходимо поддерживать уважение к деятелям науки и бизнеса как престижным видам деятельности, приносящим пользу обществу. Важно формирование положительного отношения к труду.

В долгосрочном периоде экономический рост зависит также от уровня политической демократии в стране, упорядоченности отношений собственности, конкурентной среды. Исторический опыт свидетельствует, что демократические страны развиваются быстрее, чем страны с тоталитарными режимами.

Важнейшим фактором повышения совокупной производительности является качество образования и накопление человеческого капитала.

## 12.2. Стратегия экономического роста страны.

### Роль государства в стимулировании экономического роста

Различают три модели экономического роста: экстенсивная, интенсивная, смешанная. **Экстенсивная модель** характерна тем, что рост осуществляется благодаря увеличению объемов традиционных ресурсов. При **интенсивной модели** рост происходит благодаря качественным факторам влияния на конечные результаты. Материальной основой интенсивного роста служат инновации.

К препятствиям для экономического роста необходимо отнести:

- чрезмерное вмешательство государства в предпринимательскую деятельность;
- несовершенную налоговую систему;
- коррупцию;
- недобросовестное отношение к труду, забастовки.

Общая формула для расчета экономического роста имеет вид:

$$\Delta Q = \alpha \Delta L + (1 - \alpha) \Delta K + \text{ТП},$$

где  $\Delta Q$  – прирост объема производства за год;

$\Delta L$  – прирост труда;

$\Delta K$  – прирост капитала;

ТП – технологический прогресс, учитывающий прирост совокупной производительности факторов производства;

$\alpha$  и  $(1 - \alpha)$  – относительный вклад каждого фактора производства в экономический рост.

Особенностью современного интенсивного экономического роста является непрерывный инновационный прогресс, применяемый в практике управления предприятиями. При этом государственная научно-техническая, инновационная и образовательная политика определяет условия применения научно-технического прогресса (НТП). Постоянно должна возрастать доля расходов из госбюджета на развитие науки. Значение государственного стимулирования НТП определяется объективными причинами: высокий риск, значительная капиталоемкость научных исследований, необходимость пра-

вовой защиты интеллектуальной собственности. Таким образом, для победы в экономической конкуренции на мировом рынке необходимо обеспечить благоприятные условия для научных исследований.

Выбор правильного направления развития, четких приоритетов на пути воплощения выбранной модели экономического роста актуальны как для Украины, так и для других стран с транзитивной экономикой.

После распада СССР радикальные реформы в Украине основывались на так называемой «шоковой терапии», которая предусматривала ускоренную приватизацию государственной собственности, отказ от государственного регулирования цен и валютных курсов, отказ от централизованного планирования экономики. Монетарная политика, направленная на уменьшение денежной массы в стране, способствовала демонетизации экономики, массовому применению бартерных расчетов и распространению теневой экономики.

В условиях современной глобализации стратегическим направлением для развития любой страны является экономический рост за счет создания конкурентных преимуществ. Стратегией Украины в должен стать **инновационный** путь развития. Условием обеспечения экономического роста является создание привлекательной инвестиционной среды в стране. Украина потенциально привлекательна для иностранных инвесторов как перспективный рынок сбыта, как источник сравнительно дешевого сырья и квалифицированной рабочей силы. Стратегия экономического роста Украины должна предусматривать стабилизацию финансово-денежной системы, глубокую либерализацию налоговой системы, диверсификацию форм реализации собственности, предоставление больших полномочий и ответственности регионам, предоставление приоритетности наукоемким, высокотехнологичным отраслям экономики.

Для экономического роста Украины также необходима аграрная реформа, которая будет способствовать эффективному хозяйствованию, основанному на рыночных принципах. В 2013 г. Украина заняла 1-е место в мире по экспорту подсолнечного масла и 2-е по экспорту зерна (после США). Однако, желательны изменения односторонней металло-сырьевой и аграрной специализации экспорта, которая не может быть надежной основой долгосрочной стабильности.

Как ближайшие задачи внешнеэкономической деятельности правительства Украины можно выделить следующие:

- стимулирование экспорта продукции высокотехнологичных отраслей;
- внедрение гибкого протекционизма к отраслям, потенциально конкурентоспособным на внешнем рынке.

Важным направлением стратегии экономического роста является и социальная политика, стимулирующая предпринимательскую и трудовую деятельность населения, активизирующая деловую активность малого и среднего бизнеса.

Только переход к инновационному развитию может обеспечить устойчивый экономический рост. Стратегия экономического и социального развития Украины до 2015 года, названная «По пути европейской интеграции», определила необходимость реализации национальных конкурентных преимуществ, основанных на инновациях, НТП, кадровом потенциале, геоэкономических преимуществах, в частности, по направлениям: «Украина – транзитивное государство», «Украина – высокотехнологичное авиакосмическое государство».

Но на сегодняшний день Украина адаптировалась к статусу сырьевой периферии. Основу производства и экспорта составляют металлы с невысокой степенью обработки, уголь, химикаты, зерно, подсолнечник. Быстрого развития по инновационному пути развития не наблюдается.

### **Вопросы для самоконтроля**

1. Какими показателями измеряется экономический рост?
2. Охарактеризуйте факторы экономического роста страны.
3. Какие факторы оказывают наибольшее влияние на экономический рост в Вашей стране?
4. Какие модели экономического роста позволяют достичь лучших результатов?

## **Тема 13. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ФОРМЫ ИНТЕГРАЦИИ В МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО**

- 13.1. Характеристика открытости национальной экономики.
- 13.2. Принципы интеграции национальной экономики в мировую экономическую систему.
- 13.3. Обеспечение безопасности национальной экономики страны

### **13.1. Характеристика открытости национальной экономики**

**Закрытая** экономика – это такой тип экономики, в котором все товары производятся и продаются внутри страны. **Открытая** экономика предполагает участие в экономических отношениях с другими странами, развиты экспорт и импорт товаров, услуг, капитала, рабочей силы информации, технологий.

Степень открытости экономики характеризуется следующими показателями: экспортная квота – отношение стоимости экспорта к стоимости ВВП, объем экспорта на душу населения и другие. Например, доля внешне-торгового оборота на душу населения в Голландии и Бельгии составляет 55–70 %, во Франции и Англии – 40–45 %, в США, Индии, Китае, России – 20–25 %. Также используется анализ доли внешнего торгового оборота в общем объеме производства, доли импорта в общем объеме потребления и доли иностранных инвестиций относительно внутренних инвестиций.

**Признаки** открытости национальной экономики:

- прозрачность, свободный доступ к национальным макроэкономическим данным;
- экономическая свобода внутри страны (свобода индивидуального выбора, частного обмена, гарантии собственности);
- участие экономических субъектов страны в мировом интеграционном процессе.

Лидерами открытости экономики являются развитые страны и новые динамичные экономики (Сингапур, Южная Корея, Гонконг, Малайзия и другие).

Эффективность открытой национальной экономики объясняется:

- инновационной структурой капиталовложений;
- высоким уровнем затрат на научно-исследовательские и проектно-конструкторские работы;
- наличием высококвалифицированной рабочей силы;
- комплексом развитой инфраструктуры;
- стимулированием качества продукции;
- оптимальной системой менеджмента.

### **13.2. Принципы интеграции национальной экономики в мировую экономическую систему**

Экономическая интеграция происходит под влиянием процесса глобализации с начала 60-х годов 20 века. Глобализация – это процесс обмена то-

варами и услугами, капиталом, рабочей силы, выходящий за пределы государственных границ

**Стратегическими принципами интеграции** транзитивных экономик, в том числе Украины, в мировую экономическую систему являются:

- развитие собственных отраслей, которые имеют конкурентные преимущества в мировой экономике;
- создание эффективного внутреннего рынка как основы для завоевания новых позиций на международных рынках;
- обеспечение финансовой стабильности, развитие предприятий и создание благоприятного инвестиционного климата;
- достижение полной конвертируемости национальной денежной единицы;
- адаптация национального внешнеэкономического законодательства для обеспечения соответствия требованиям международных организаций, и, прежде всего, Всемирной торговой организации (ВТО). ВТО – World Trade Organization – WTO – главный международный регулятор мировой торговли;
- формирование собственных транснациональных экономических структур с глобальным менеджментом;
- интеграционное взаимодействие с СНГ, Европейским Союзом и другими экономическими союзами;
- обеспечение надлежащего уровня экономической безопасности с действенными механизмами защиты от неблагоприятных изменений международной конъюнктуры и кризисов.

Выделяют следующие необходимые **институциональные условия** для построения конкурентных преимуществ национальной экономики:

- 1) обеспечение инновационной деятельности, развитие высокотехнологичных отраслей, производство наукоемкой, энергосберегающей, экспортноориентированной продукции, защита интеллектуальной собственности, сочетание научно-технологической и предпринимательской сред путем введения налоговых льгот и кредитов;
- 2) развитие инфраструктуры инновационной экономики – специализированных организаций поддержки инноваций (технопарков, бизнес-инкубаторов);
- 3) концентрация ресурсов на реализации приоритетов инновационного развития (нанотехнологий, ядерной энергетики, авиа-, ракетно-, судострое-

ния), увеличение доли ВВП, инвестируемой в исследования и разработки;

4) развитие наукоёмких производств путем ассоциации отечественных предприятий с соответствующими фирмами ЕС, СНГ, Азиатско-Тихоокеанского региона;

5) стимулирование развития венчурного капитала, лизинга, эффективных механизмов поддержки перспективных проектов в сфере малого бизнеса;

6) внедрение современной системы сертификации и стандартизации продукции, развитие патентования.

### **13.3. Обеспечение безопасности национальной экономики страны**

**Безопасность национальной экономики** состоит в способности национальной экономики обеспечить свободное и независимое развитие, стабильность гражданского общества и его институтов, достаточность оборонного потенциала страны, защищающего от всех неблагоприятных условий, а также способность государства к защите национальных экономических интересов от внешних и внутренних угроз.

Правовой базой безопасности национальной экономики Украины служат Конституция Украины, Законы Украины: «О национальной безопасности Украины», «О Совете национальной безопасности и обороны Украины», налоговое и валютное законодательство, Законы Украины о приватизации, банкротстве, внешнеэкономической деятельности, Уголовный, Гражданский. Таможенный, Бюджетный кодексы Украины.

Составляющие экономической безопасности:

1. Экономическая независимость как возможность осуществления государственного контроля над национальными ресурсами, способность использовать конкурентные преимущества национальной экономики в международной торговле и интеграции в мировую экономическую систему.

2. Стабильность национальной экономики как устойчивость всех элементов экономической системы, защита собственности гарантии эффективной предпринимательской деятельности.

3. Способность к саморазвитию и прогрессу как способность осуществлять эффективную инвестиционную и инновационную политику, развивать интеллектуальный и трудовой потенциал страны.

**К институциональным факторам безопасности национальной экономики относятся:**

- разработка мероприятий по предупреждению и борьбе с внутренними и внешними угрозами;
- создание информационной базы для мониторинга экономики и общества с целью выявления и прогнозирования угроз;
- организация работы органов законодательной, исполнительной и судебной власти, общественных организаций по реализации мероприятий, обеспечивающих экономическую безопасность.

Принципы обеспечения экономической безопасности Украины выступают:

- соблюдение законности;
- баланс экономических интересов национальной экономики;
- взаимная ответственность всех субъектов обществ;
- обеспечение мер защиты национальных экономических интересов;
- интеграция национальной экономической безопасности с международной экономической безопасностью.

### **Вопросы для самоконтроля**

1. Чем отличаются открытая и закрытая экономики?
2. Можно ли сказать, что экономика Вашей страны является открытой?
3. Охарактеризуйте принципы интеграции национальной экономики в мировое хозяйство.
4. Есть ли в Вашей стране транснациональные корпорации?
5. Чем обеспечивается безопасность национальной экономики страны?

## ТЕМАТИКА РЕФЕРАТОВ

1. Динамика эффективности национальной экономики страны (Туркменистана, Китая, Вьетнама, ...).
2. Проблемы реализации социально-экономического потенциала страны (Туркменистана, Китая, Вьетнама, ...).
3. Сравнение стратегий экономического роста Украины, Турции, Ирландии и Словакии.
4. Индикаторы и практическое обеспечение экономической безопасности страны.
5. Формы и механизмы интеграции национальной экономики страны (Туркменистана, Китая, Вьетнама, ...) в мировое хозяйство.
6. Возможности реализации концепции устойчивого развития национальной экономики в стране (Туркменистан, Китай, Вьетнам, ...).
7. Сравнение влияния иностранных инвестиций на развитие экономики Украины и Польши.
8. Анализ и пути повышения международных рейтингов национальной экономики страны (Туркменистана, Китая, Вьетнама, ...).
9. Институциональные инструменты защиты честной конкуренции в стране (Туркменистан, Китай, Вьетнам, ...) .
10. Влияние монопольных структур на развитие хозяйственного комплекса страны (Туркменистана, Китая, Вьетнама, ...).
11. Взаимосвязь экономики и экологии на примерах Китая, США и Украины.
12. Обеспечение открытости национальной экономики на примерах Канады, Сингапура и Украины.
13. Анализ факторов и источников экономического роста национальной экономики на примерах Германии, Бразилии и Украины.
14. Сравнение инвестиционной привлекательности регионов мира и регионов страны (Туркменистана, Китая, Вьетнама, ...).
15. Анализ благосостояния гражданина как фундаментальная проблема социально-экономического развития стран мира.
16. Индикаторы уровня жизни населения в основных экономических объединениях стран (ЕС, ЕЭП и т.п.).
17. Состояние инфраструктуры рынка в Украине (Туркменистане, Китае, Вьетнаме, ...) по сравнению с развитыми странами.

18. Направления структурной перестройки национальной экономики Украины (Туркменистана, Китая, Вьетнама, ...) в сравнении с опытом развитых стран.

19. Анализ экономических показателей Украины за годы независимости.

20. Анализ базисных институтов национальной экономики Украины (Туркменистана, Китая, Вьетнама, ...).

21. Развитие межотраслевых комплексов национальной экономики Украины (Туркменистана, Китая, Вьетнама, ...).

22. Модели государственного регулирования экономики на примерах Швеции, Германии и Украины.

## СПИСОК ИСТОЧНИКОВ ИНФОРМАЦИИ

1. Гринів Л. С. Національна економіка : навч. посібник / Л. С. Гринів, М. В. Кічурчак. – Львів : «Магнолія 2006», 2008. – 464 с.
2. Гріньова В. М. Державне регулювання економіки : навч. посібник / В. М. Гріньова, М. М. Новикова. – Х. : Фоліо, 2008. – 456 с.
3. Держава та економічне зростання. – К. : Інститут економічного прогнозування НАН України, 2005.
4. Державне регулювання економіки : навч. посібник / за ред. С. І. Архієреєва, Н. Б. Решетняк. – Х. : НТУ «ХПІ», 2004. – 190 с.
5. Дітківська Л. І. Державне регулювання економіки : навч. посібник / Л. І. Дітківська, Л. С. Головка. – К. : Знання-Прес, 2008. – 209 с.
6. Ковтун О. І. Державне регулювання економіки : навч. посібник / О. І. Ковтун. – Львів : «Новий Світ – 2000», 2006.
7. Національна економіка : підручник / за ред. проф. П. В. Круша. – К. : Каравела, 2008.
8. Національна економіка : навч. посібник / С. І. Архієреєв, О. О. Демьохіна, А. В. Непран та ін. ; за ред. С. І. Архієреєва, А. В. Непрана, Н. Б. Решетняк. – Х. : НТУ «ХПІ», 2013. – 336 с.
9. Національна економіка : навч. посібник / за ред. В. М. Тарасевич. – К. : Центр учбової літератури, 2009. – 280 с.
10. Національна економіка : навч. посібник / за ред. Л. С. Шевченко. – Х. : Нац. ун-т «Юридична академія України», 2011. – 186 с.
11. Перехідна економіка : підручник / В. М. Геєць, Є. Г. Панченко, Е. М. Лібанова та ін. – К. : Вища школа, 2003. – 591 с.
12. Периодические издания: «Корреспондент», «Комментарии», «Власть денег», «Инвест газета», «Эксперт – украинский деловой журнал» и др.
13. Решетило В. П. Экономическая синергетика институциональных изменений : монография / В. П. Решетило. – Х. : ООО «Прометей-Пресс», 2006. – 288 с.
14. Старостенко Г. Г. Національна економіка : навч. посібник / Г. Г. Старостенко, С. В. Онишко. – К. : Ліра, 2011. – 432 с.
15. Ткач А. А. Інституціональна економіка. Нова інституціональна економічна теорія : навч. посібник / А. А. Ткач. – К. : Центр навч. літератури, 2007. – 304 с.
16. Шамхалов Ф. Государство и экономика. Основы взаимодействия / Ф. Шамхалов. – М. : Экономика, 2005.

Навчальне видання

НАЗАРЕНКО Олена Василівна

## **НАЦІОНАЛЬНА ЕКОНОМІКА**

Конспект лекцій  
для иностранных студентов

Російською мовою

Відповідальний за випуск *С. І. Архієреєв*  
Роботу до друку рекомендував *М. І. Погорєлов*

В авторській редакції  
Комп'ютерна верстка *О. В. Біденко*

План 2014, поз. 45

Підп. до друку 18.02.2014 р. Формат 60x84 1/16. Папір офсетний.  
Riso-друк. Гарнітура Таймс. Ум. друк. арк. 3,7. Наклад 100 прим.  
Зам. № 65. Ціна договірна.

---

Видавничий центр НТУ «ХП».  
Свідоцтво про державну реєстрацію ДК № 3657 від 24.12.2009 р.  
61002, Харків, вул. Фрунзе, 21

---

Друкарня НТУ «ХП». 61002, Харків, вул. Фрунзе, 21