

Хаустова І.Е.

*старший преподаватель кафедры экономического анализа и учета,
Национальный технический университет «Харьковский политехнический
институт»
г. Харьков, Украина*

ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В условиях обострения экономического кризиса в Украине сформировалась система хозяйствования, в которой рыночные инструменты действуют недостаточно эффективно, не гарантируются прозрачные и одинаковые для всех субъектов хозяйствования правила экономического поведения; не обеспечено соблюдение права собственности; отсутствуют стимулы для эффективного использования ресурсного потенциала, внедрение инновационных и ресурсосберегающих технологий; национальная экономика не адаптирована к условиям глобализации и открытости. [1].

Повышение агрессивности внешней и частично внутренней среды привело к возникновению новых угроз и усилению их влияния на результативность деятельности предприятий. Предотвращения негативного воздействия комплекса внешних и внутренних угроз возможно путем обеспечения своевременной реакции на них и создание условий для безопасного развития через эффективное управление экономической безопасностью в рамках общей системы управления предприятием. Принятие оптимальных решений в области управления и обеспечения экономической безопасности предприятий требует решения ряда вопросов, связанных с оценкой их уровня.

Для успешного управления экономической безопасностью предприятия необходима эффективная система управления финансами, которая способна обеспечивать компромисс между интересами развития предприятия, наличием достаточного уровня денежных средств и обеспечением платежеспособности предприятия. В этом случае основными стратегическими целями деятельности предприятия являются:

- максимизация прибыли;
- оптимизация структуры капитала и обеспечение финансовой устойчивости предприятия;
- обеспечение инвестиционной привлекательности предприятия;
- улучшение конкурентных позиций предприятия на рынке.

Несмотря на широкий спектр исследований, многие вопросы в рамках проблемы экономической безопасности предприятия требуют дальнейшего развития, в том числе о сущности экономической безопасности предприятия, обоснование ее структуры, способов оценки ее уровня.

Процесс оценки уровня экономической безопасности предприятия включает следующие шаги:

- 1) выбор критерия эффективности экономической безопасности, который характеризует степень приближения предприятия к безопасному состоянию;
- 2) построение множества показателей (индикаторов) экономической безопасности;
- 3) определение пороговых значений показателей (индикаторов);
- 4) мониторинг выбранных показателей и сопоставления их фактических значений с пороговыми;
- 5) определение интегрального уровня экономической безопасности предприятия по выбранным показателям.

На сегодняшний день в научной литературе сформировалось немало методических подходов к определению уровня экономической безопасности предприятия, которые можно классифицировать следующим образом: методы прогнозирования банкротства (в частности, многофакторные дискриминантные модели и другие методы интегральной оценки финансово-экономической деятельности предприятия); методы комплексной оценки угроз (интегральная оценка риска, оценка эффективности защитных мероприятий); методы комплексной оценки экономического потенциала предприятия (многовекторная ресурсно-функциональная модель экономической безопасности, оценка конкурентного статуса фирмы, интегральная оценка соблюдения интересов компании, SWOT-анализ, многофакторная линейная модель) [3].

Анализ существующих методических подходов позволил выявить определенные недостатки, затрудняющие их использование для оценки экономической безопасности предприятий.

В частности, методы прогнозирования банкротства значительно ограничивают методическую сущность понятия экономической безопасности, они сводятся к оценке финансовых рисков.

Методы комплексной оценки угроз предусматривают анализ только имеющейся, видимой опасности, не учитывая цикличности развития предприятия и причинно-следственных связей различных рисков и угроз.

Методы оценки экономического потенциала компании в основном требуют большого количества статистических данных, что значительно снижает достоверность и объективность анализа при отсутствии необходимой информационной базы; к тому же требует доработки механизм определения отдельных составляющих экономической безопасности предприятия.

Поэтому, нужно усовершенствовать методическую базу оценки уровня экономической безопасности с целью формирования эффективного и адекватного отечественным условиям хозяйствования инструмента выявления и прогнозирования кризисных явлений предприятия и определения путей повышения экономической устойчивости.

Рассматривая экономическую безопасность предприятия как его способность к эффективному функционированию в течение длительного времени, необходимо выделить разные уровни экономической безопасности. Для этого проанализируем "трехмерную диагностику уровня экономической безопасности предприятия", что представляет собой комплексный

методический подход к определению экономической устойчивости предприятия в зависимости от трех основных параметров: текущей, тактической и стратегической экономической безопасности. Особенность данного подхода заключается в определении уровня экономической безопасности в зависимости от определенного времени, согласно которому она оценивается. Целесообразность такого подхода обусловлена эволюционным характером кризисных явлений: даже равнозначные по своей силе угрозы по-разному влияют на результаты хозяйственной деятельности предприятия и поэтому могут привести к его банкротству в разные периоды времени [2].

Согласно предложенного подхода, текущая экономическая безопасность предполагает отсутствие угроз, способных привести к прекращению жизнедеятельности предприятия в текущем периоде. Диагностика текущей безопасности заключается в определении уровня платежеспособности предприятия путем интегральной оценки его финансового состояния. Для оценки этой составляющей предложено использовать ряд финансово-экономических показателей, характеризующих:

- уровень финансовой независимости предприятия;
- состояние ликвидности его активов и возможности своевременного выполнения текущих финансовых обязательств;
- финансово-экономические результаты деятельности предприятия.

Тактическая экономическая безопасность отражает способность предприятия к воспроизводству в процессе реализации им хозяйственной деятельности, достигается при определенном уровне эффективности использования ресурсов предприятия. Эта составляющая экономической безопасности характеризует эффективность организации производственно-хозяйственной и коммерческой деятельности предприятия, рациональность использования его экономического потенциала. Субъект хозяйственной деятельности может определенное время функционировать при низком уровне тактической безопасности, однако недостаточная эффективность производственного процесса и высокие коммерческие риски обязательно приведут к потере финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия.

Стратегическая экономическая безопасность характеризует уровень экономического потенциала предприятия, обуславливает способность предприятия к дальнейшему успешному функционированию и одновременно является подтверждением правильности выбранного направления развития, соответствия результатов работы предприятия основным макроэкономическим тенденциям.

Субъект хозяйственной деятельности может достаточно долгое время функционировать и при низком уровне стратегической безопасности и даже иметь устойчивый финансово-экономический состояние - при условии положительного влияния рыночной конъюнктуры. Тем не менее очевидно, что отсутствие стратегической безопасности для предприятия означает недополучение прибыли и его сильную зависимость от условий макросреды.

Согласно рассмотренным методическим подходам, численное значение отдельных составляющих экономической безопасности предприятия определяется как средневзвешенная степень соответствия фактических значений оценочных показателей их рекомендуемым значениям. Данный подход лучше отражает теоретическую сущность экономической безопасности предприятия как его способность к эффективному функционированию сегодня и успешного развития в будущем. Имеет практическую пользу и может использоваться при оценке уровня экономической устойчивости отечественных предприятий, а также при разработке основных направлений их финансово-экономической оздоровления и технико-технологического развития.

Список литературы

1. Коваленко В.В. Методические подходы по диагностике уровня экономической безопасности предприятия / В.В. Коваленко // Молодой ученый. - 2016. - № 4. - С. 85-88.
2. Довбня С.Б., Гичова Н.Ю. Диагностика уровня экономической безопасности предприятия / С.Б. Довбня, Н.Ю. Гичова // Финансы Украины. - 2008. - № 4. - С. 88-97.
3. Ильяшенко С. Н. Составляющие экономической безопасности предприятия и подходы к их оценке / С. Н. Ильяшенко // Актуальные проблемы экономики. - 2003. - № 3. - С. 12-19.